



2



36



13



17



40



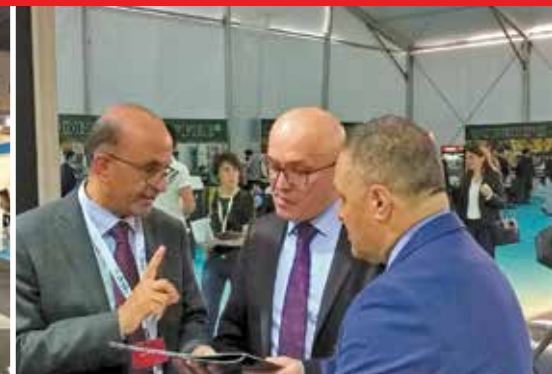
OSSA

OSTİM DEFENSE AND AVIATION CLUSTER

Newsletter March, April, May 2018 / Bülten Mart, Nisan, Mayıs 2018



10



12





OSSA Kümelenmesi 197 Üyesi, 7000'i Aşan İnsan Kaynağı ve 700 Milyon TL Ciroyuyla Türkiye'nin Üretim Üssü

OSSA Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Mithat Ertuğ, bültenimizin ilk sayısında OSSA Kümelenmesinin organizasyon yapısı, üye sayısı, yurt içi ve dışı tanıtım faaliyetleri, 2017 yılı performansı ve 2018 yılından beklentilerini değerlendirdi.

Soru: OSSA kümelenmesi ne zaman kuruldu? Faaliyet alanlarınız, üye sayınız, istihdam ve üye firmalarınızın ekonomik büyüklüğü ve savunma sanayii alanındaki faaliyetleriniz konusunda bizleri bilgilendirebilir misiniz?

Mithat Ertuğ: OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi (OSSA), OSTİM Organize Sanayi Bölgesi yönetiminin bölgedeki ana sektörler için yaptırıldığı rekabet analizi sonucunda, yüksek rekabet gücü ile ön plana çıkan, savunma ve havacılık sektörlerinde

mal ya da hizmet üreten KOBİ'lerin bir araya gelerek oluşturdukları ortak hareket sayesinde, 1 Temmuz 2008 tarihinde kurulmuştur. OSSA, 197 üyesiyle 7000 üzerinde iş gücü, 700 milyon Türk Lirasını aşan ciroyuyla sektörel bir dernektir. OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi, savunma sanayiinde nitelikli projeler üretmektedir. Savunma sanayiinin yerleştirilmesine yönelik çalışmalarını destekleyerek, önemli platformda üyelerimiz ile yer alıyoruz. Türk savunma sanayiinin ve KOBİ'lerin uluslararası pazardaki rekabet gücünü artırıyoruz.

Avrupa Havacılık Kümelenmeleri Birliği (EACP) üyesi olan ve Avrupa Komisyonu tarafından verilen ve tüm Avrupa'da geçerliliği bulunan Bronze Label Kalite Etiketini Ödülü'ne sahip olan OSSA, üyelerini yurt dışında

With 197 Members, over 7000 Workforces and Turnover of 700 Million TL

OSSA Cluster is Turkey's Production Base

Chairman of the OSTİM Defence and Aviation Cluster (OSSA) evaluated the organizational structure of OSSA, number of members, national and international promotion activities of the cluster as well as its performance in 2017 in addition to their expectations from the year 2018 in the first issue of our bulletin.

When was the OSSA cluster established? Could you please inform us on your areas of activity, number of members, employment and the financial size of your member companies and your activities in the defence industry area?

Mithat Ertuğ: The management of OSTİM Organized Industrial Site had a competition analysis made for the main industries in the region and

as a result of the joint movement of the SMEs that stand out with their high competition capacities and that manufacture goods or services in defence or aviation industries OSTİM Defence and Aviation Cluster (OSSA) was established on July 1, 2008. OSSA is an industrial association with its 197 members, workforce of 7000 people and turnover of 700 million Turkish Liras. OSTİM Defence and Aviation Cluster has been generating qualified products in defence industry. By supporting the activities regarding the endenization of the Defence Industry, we are taking part at a crucial platform with our members. We are also increasing the competitiveness of the Turkish Defence Industry and SMEs in international markets.

As a member of the European Aerospace Cluster Partnership

da en iyi şekilde temsil etmektedir. Ayrıca 2 yılda bir düzenlediği ve Ortadoğu bölgesinin en etkili ikili iş platformu olan Savunma ve Havacılıkta Endüstriyel İş Birliği Günleri (ICDDA) ile üyelerini, profesyonel bir koordinasyonla uluslararası tedarikçi ve üreticiler ile bir araya getirerek iş odaklı ve aynı zamanda gelecek iş birlikleri için fırsatlar sunan bir organizasyona imza atmaktadır.

Soru: Kümelenmeniz açısından 2017 yılının (satış, üretim, ithalat, ihracat, istihdam ve ciro, büyüme vb. konular dâhilinde) nasıl geçtiğini rakamsal verilerle açıklar mısınız? 2017'de savunma sanayii alanında yeni yatırımınız oldu mu, olduysa yatırımın yeri, bütçesi, istihdamınıza ve firmanıza olan yansımaları hakkında bilgi verir misiniz?

Mithat Ertuğ: 2017 yılının üretim artışı göstergeleri, kredi ve vergi teşvikleri, 2017 yılında sanayinin canlanmasını sağlamıştır. OSSA üyelerimiz yatırımlarını ve ihracat paylarını arttırmıştır. Üyelerimiz en fazla ihracatı ABD'ye ve Avrupa'ya yapmaktadır. 2018 yılında savunma ve havacılık sanayiinde yapılan ihracatın yarısından fazlası Ankara'dan gerçekleşmiştir. Dünyanın en büyük 100 savunma sanayii firması arasında üç firmamız Aselsan, TUSAŞ ve Roketsan bulunmaktadır. Bu firmalar yardımcı sanayii desteğini de büyük oranda OSSA üyelerinden tedarik

etmektedir.

Savunma Sanayii Müsteşarlığı himayelerinde, OSSA organizatörlüğünde Ankara'da dördüncüsü gerçekleşecek Savunma ve Havacılıkta Endüstriyel İş Birliği Günleri (ICDDA), KOBİ'leri Airbus, Boeing, Rolls-Royce gibi uluslararası firmalarla buluşturmayı hedeflemektedir. 5 bin üzerinde iş görüşmesi gerçekleştirilen bu organizasyon, firmalarımızın büyümesine ve istihdam artışına katkı sağlamaktadır. ICDDA gibi uluslararası organizasyonlar, KOBİ'lerin kurumsallaşmasına ve rekabet güçlerini arttırmalarına da katkıda bulunmaktadır. Uluslararası firmalarla bir araya gelmek, onlarla iş ortaklıklarını yapmak KOBİ'lere özgüven getirmektedir. Yurt dışında çok büyük iş imkânları bulunmaktadır. OSSA, KOBİ'lerin bu fırsatları görmesi için çalışmaktadır.

KOBİ'ler Türk sanayisinin %99'unu oluşturmaktadır. KOBİ'ler büyürse, Türkiye büyür.

Soru: Kümelenmeniz 2018 yılı hedeflerinizi (ihracat, ithalat, yeni ürün ve yeni pazar, ciro, büyüme, yatırım, kapasite artışı vb. gibi) ve savunma sanayiinde planladığınız yatırımlarınızı bizimle paylaşır mısınız?

Mithat Ertuğ: 50'li yıllardan 70'li yıllara kadar olan süreçte, Türk savunma sanayii ithal ikame ve ortak üretimle ihtiyaçların karşılanması gibi

(EACP) and holding the Bronze Label Quality Award, which is recognized across the Europe and given by the European Council, it represents its members in foreign countries in the best way as well. Moreover, through the International Cooperation Days in Defense and Aerospace (ICDDA) which takes place bi-annually and which is the most effective bilateral business platform in the Middle East region, OSSA gathers its members with the international suppliers and manufacturers with a professional coordination and at the same makes its mark at an organization that offers opportunities for future cooperation.

How was the year 2017 for your cluster (in respect of sales, production, imports, exports, employment, turnover, growth, etc.), could you please make assessment with figures? Did you make any new investments in 2017 in the defence industry, if so could you inform us on its location and budget as well as its reflections on your employment and cluster companies?

Mithat Ertuğ: The indicators of 2017's output growth, loan and tax incentives stimulated the industry in 2017. OSSA members increased their investments and export shares. Our members conduct export activities mostly to the USA and Europe. In 2018, more than half of the export made in defence and aviation/aerospace industries

has been accomplished from Ankara. Three of our member companies Aselsan, TUSAŞ and Roketsan are amongst the world's greatest 100 defence industry companies. These companies receive the sub-industry support from the OSSA member companies to a large extent.

International Cooperation Days in Defence and Aviation/Aerospace, the fourth of which will be conducted in Ankara under the auspices of the Undersecretariat for Defence Industries and with the organization of OSSA, aims to gather SMEs with major international companies such as Airbus, Boeing and Rolls – Royce. This organization, holding over 5 thousand business negotiations, contributes to the growth and employment increase of our companies. International events such as the ICDDA also contribute to the institutionalization of the SMEs in addition to increase in their competitiveness. Gathering with the international companies, conducting business negotiations with them also build the confidence of the SMEs. There are many business opportunities in foreign countries and OSSA strives to help SMEs seize these opportunities. As SMEs constitutes 99% of the Turkish industry, Turkey's growth in a sense depends on their growth.

Could you please share your cluster's targets for 2018 (in terms of exports, imports, new products



bir modelle çalışmıştır. Diğer bir ifade ile tasarım ve teknoloji yatırımı yerine üretim ağırlıklı yatırımlara yönelmiştir. 80'li yıllarda Türk savunma sanayinin bir toparlanma sürecine girdiğini, tasarım ve teknoloji edinim modeline doğru bir eğilimin canlanmaya başladığını görmekteyiz. Kısmen tasarım ve teknoloji edinimini sağlayan bu modelin, istihdam ve teknoloji birikimine katkısı olmakla beraber, gereken hızda ve beklentilere uygun olarak özgün tasarım ve teknoloji üretir duruma gelmediğini, beklenen katkıyı yaratmadığı, yaşanmış örneklerle, görülmektedir. 2000'li yıllara gelindiğinde, ana platformlar dışında, alt sistemler bazında, Türk savunma sanayinde, bilişim, elektronik ve otomotiv alanlarında, tasarım ve teknoloji ediniminde önemli gelişmeler görmekteyiz. Bunun en önemli nedeni, tedarik politikalarında benimsenen ve uygulanmasına başlanan yerli ana yüklenici kullanımı prensibidir. Bahsedilen alanlarda sanayimiz önemli özgün tasarım ve teknolojilere sahip olmaya başlamıştır. Lisans yurt dışında olan montaj ve üretim, özgünleşmeye başlamış, tasarım ve Ar-Ge ağırlıklı üretimlere dönüş sağlanmıştır. Bu alandaki gelişmelere, ülkemizde gelişmekte olan millî çözüm ve özgün gereksinimlerin Türk savunma sanayii tarafından karşılanmasına olan güvenin büyük katkısı bulunmaktadır. Savunma sanayii faaliyetlerine yerli sanayinin katılımı çerçevesinde, KOBİ'lerin teşvik edilmesi büyük önem arz etmektedir. KOBİ'lerin yaratıcı, esnek ve dinamik yapısı sektörü güçlendirecek, yerleşirme hedeflerine ulaşılmasında önemli katkılar sağlayacak ve nihayetinde sektörde verimliliği arttıracaktır. OSSA olarak biz de yürüttüğümüz URGE Projelerinde devlet destekleri ile birlikte ana sanayiden KOBİ'lere iş aktarımı, ihracat kapasitesinin artırılması ve uluslararası pazarlarda söz sahibi olunması adına KOBİ'lerimize destek oluyoruz.

URGE projeleri kapsamında gerçekleşen Arama Motoru Optimizasyonu (SEO) eğitimi sayesinde firmalarımızın internet ortamında aranabilmesini kolaylaştırıyor ve Kurumsal Kaynak Planlaması (ERP) eğitimleri sayesinde firmalarımızın malzeme, makine ve iş gücünü daha verimli kullanabilmesini sağlıyoruz. Ülkemizin önde gelen savunma ve havacılık ana sanayii firmalarının KOBİ'lerimize teknik eğitimler

vermelerine destek oluyoruz. Ek olarak firmalarımıza sertifikasyon anlamında danışmanlıklar ayarlıyor ve kolaylıklar sağlıyoruz. OSSA olarak son yıllarda, birçok firmamızın AS 9100 sertifikası almasına ön ayak olduk. Tüm bu eğitim ve etkinlikler, yürüttüğümüz URGE Projeleri sayesinde %75 devlet desteği kapsamında gerçekleştiriliyor.

Soru: Yurt dışı hedef pazarlarınız ve yurt dışı tanıtım faaliyetleriniz konusunda neler söylemek istersiniz?

Mithat Ertuğ: Amerika, Avrupa, Ortadoğu, Asya bölgeleri, üyelerimizin ana hedef pazarlarıdır. Bizler yabancı heyetleri Ankara'ya davet ediyoruz. Bu tanıtım faaliyetleri kapsamında firma ve taraflarla yurt dışında çeşitli görüşmeler yaparken bir taraftan da yabancı firmaların, üyelerimizin fabrikalarını ziyaret etmelerini ve gelişen kurumsal yapılarını yabancı firmalara göstermeye çalışıyoruz.

Yurt dışında ve yurt içinde birçok savunma ve havacılık fuarına katılıyoruz. 2017 yılında İngiltere'de DSEI, Fransa'da Paris Air Show, Fas havacılık fuarına ve İstanbul'da gerçekleşen IDEF savunma sanayii fuarına üyelerimiz ile beraber katılım sağladık. 2018 yılında gideceğimiz fuarlarda; Malezya, Suudi Arabistan, Amerika, Fransa'da firmalar ile görüşeceğiz; üyelerimiz ile beraber yer alacağız. Bu sayede iş fırsatları yakalıyoruz ve bu fırsatları üyelerimize iletiyoruz. OSSA faaliyetleriyle KOBİ'lerimizin kolay ulaşamadıkları kurumlara daha kolay ulaşabilmelerinin yolu açılabilir. Bu faaliyetler sayesinde KOBİ'lerimizin projelerdeki iş paylarını arttırabilmektedirler. Kümelenmenin yönlendirmesiyle, firmalarımız birlikte hareket ederek hem birbirleri ile olan iş birliklerini arttırmakta hem de uluslararası pazarları yakından tanımaktadır. Üyelerimiz kümelenmenin sağladığı görüşmeler sonrasında, iş birliği anlaşması ve gerekli yatırımlarını yapabilmekte, firmalarını uluslararası düzeye taşıyabilmektedir. KOBİ'lerimiz Türkiye'de elde ettikleri başarı ve kazanımlar neticesinde cesaretle uluslararası pazarlara açılmaya başlamışlardır.

OSSA olarak katıldığımız tüm yurt dışı savunma ve havacılık fuarlarında firmalarımızın tanıtımlarını yapıyor, potansiyelleri ve kabiliyetleri hakkında yurt dışı firmalarını bilgilendiriyoruz. OSSA olarak tüm üye firmalarımızı

and new markets, turnover, growth, investment, capacity increase, etc.) and the investments you have been planning regarding the defence industry?

Mithat Ertuğ: During the period from the 1950s until 1970s, Turkish defence industry performed activities with a model that fulfills the requirements through import substitution and joint production methods. In other words, instead of design and technology investments, the defence industry tended towards investments based on production. In the 1980s, we observe Turkish Defence Industry went through a recovery period, and a tendency towards design and technology acquisition started. This model enabling a partial design and technology acquisition had certain contributions to the employment and technology acquisition yet the defence industry failed to reach the indigenous design and technology generating capacity in the required speed despite the expectations and did not achieve the expected contributions. There had been true stories proving the aforesaid case. As we reach the 2000s, aside from the main platforms, we observe critical developments in design and technology acquisition in Turkish defence industry in respect of IT, electronics and automotive industry in the basis of sub systems. The main reason behind this development is the principle of utilizing domestic main contractors that was adopted and implemented within the scope of procurement policies. In these aforesaid areas, our industry started to hold critical indigenous designs and technologies. The assembly and production that foreign companies holding the licenses started to become indigenous and transformation to design and R&D based production was achieved. The confidence in the Turkish defence industry in its fulfilling the national solutions and indigenous requirements contributes greatly to the developments in this area. Encouraging SMEs is of great importance within the scope of domestic industry's participation to the defence industry activities. The creative, flexible and dynamic structure of the SMEs will strengthen the industry, greatly contribute to reaching the endenization targets and eventually increase the industry's productivity. As OSSA, we support our SMEs in addition to the

governmental incentives provided as part of the UR-GE Projects (Supporting the Development of International Competitiveness) in business transfer from the main industry to the SMEs, increasing their export capacities and their having voices at the international markets.

On account of the Search Engine Optimization (SEO) training accomplished as part of the UR-GE projects, we facilitate the search of our member companies over the internet and with the help of Institutional Resource Planning (ERP) training, we enable our companies' more efficient utilization of the material, machinery and labor. We support our major Defence and Aviation/Aerospace companies to provide technical training to our SMEs. Moreover, we arrange consultancy services to our companies in terms of certification and provide them conveniences. In the recent years, we initiated studies for many of our companies to acquire AS 9100 certificates as OSSA. 75% of all these training activities and events are being accomplished through the governmental incentives within the scope of the UR-GE Projects.

What would you tell about your target foreign markets and your cluster's promotional activities abroad?

Mithat Ertuğ: America, Europe, Middle East and Asian regions are our members' main target markets. We are inviting the foreign delegations to Ankara. While we carry out various negotiations with the companies and parties in foreign countries as part of these promotional activities, we also make efforts to make these foreign companies visiting the factories of our members and show them the developing institutional structures of our members.

We attend many defence and aviation/aerospace events held abroad and in our country. In 2017, we participated in the DSEI in the United Kingdom, Paris Air Show in France, the aviation fair of Morocco and the IDEF defence industry fair that took place in Istanbul with our members. In 2018 we will be negotiating with the companies at the events that will be held in Malaysia, Saudi Arabia, America and France and will accompany our members. By this way, we are seizing business opportunities and informing our members of the opportunities. Through



ve çalışma alanlarını içeren Küme Matrisini oluşturarak, küme üyelerimizi ve kabiliyetlerini tek bir belgede bir araya topladık. OSSA Küme Yönetim Sistemini kurarak internet ortamında firmalarımız ile anında haberleşebiliyor, fırsatlardan ve ihtiyaçlardan kendilerini anında haberdar edebiliyoruz.

Soru: Savunma ve havacılık sanayiinde KOBİ'lerin payını ve kabiliyetlerini nasıl görüyorsunuz?

Mithat Ertuğ: Savunma ve havacılık sanayiinde KOBİ'lerin payı arttığını söyleyebiliriz. Ana sanayilerin tedarikçi finansman modeli yaklaşımları, uzun vadeli kredi olanaklarıyla KOBİ'lerimiz sektörden daha nitelikli pay alacaktır.

TSKGV Kuruluşları, FNSS gibi savunma sanayiinin ana yüklenicileriyle kurulan iş ilişkileri ve iş birliklerinin KOBİ'lere katkısının olumlu sonuçlar verdiğini söyleyebiliriz. Savunma sanayiinde yer alan alt yüklenici firmaların süreç içinde kabiliyetlerini geliştirdiğini, ürün kalitesini arttırdığını ve ürettiği ürünleri uluslararası standartlara uygun hâle getirdiğini görüyoruz.

Soru: Teknolojide yaşanan hızlı gelişmelerin savunma sanayii sektörüne etkilerini aktarır mısınız? Kümelenmenin savunma sanayiindeki teknolojik yatırım ve Ar-Ge çalışmaları hakkında bilgi verir misiniz? Bu konuda OSSA olarak nasıl çalışmalar yapıyorsunuz?

Mithat Ertuğ: Teknolojik yatırım ve Ar-Ge çalışmaları için KOBİ'lerin projelerinde devlet desteklerini kullanmaları için öncü oluyoruz. KOBİ'lerin sürdürülebilir büyümeleri

önem arz etmektedir. Bu anlamda sanayide faaliyet gösteren firmaların savunma sektörüne nitelikli tedarikçi olabilmeleri için durum analizlerinin yapılması ve gelişme planlarının oluşturulması amacıyla hayata geçirilen Endüstriyel Yetkinlik Değerlendirme Projesi (EYDEP) ile alt yüklenicilerin büyümesinin de önü açılmıştır. EYDEP projesiyle KOBİ'lerin sektörden daha fazla Ar-Ge payı alabilmeleri sağlanacaktır.

Soru: Sektörün şu anda en önemli gündem maddesi nedir? Varsa sorunlarınızın çözümüne yönelik öneri ve beklentileriniz nelerdir?

Mithat Ertuğ: Türk Silahlı Kuvvetlerinin kullandığı ve yurt dışından tedarik edilen kritik ürünlerin yerleştirilmesi konusunda üyelerimiz üç vardiya çalışıyorlar. Üyelerimiz vardiyalarını artırıyor, yatırımlarını çeşitlendiriyor. Ordumuzun sanayiciye ihtiyacı olan bugünlerde stratejik önem taşıyan sektörümüzün gelişimi için KOBİ'ler, var gücü ile çalışmaktadır.

Fakat Ankara'daki üreticilerimizin çalışma alanları yetersiz, ayrıca arsa fiyatlarının yüksekliği nedeniyle sıkıntılar yaşanıyor. Arsa tahsislerinin sanayicilere düşük fiyatlı verilmesi; istihdamı, üretimi artırıcı, yüksek sanayileşmeyi hızlandırıcı bir rol oynayacaktır. Üretim olmadan kalkınmayı gerçekleştiremeyiz.

OSSA olarak, KOBİ'lerimizi güçlendirmek ve rekabet güçlerini arttırmak için çizdiğimiz stratejide faaliyetlerimizi arttıracacağız. Özellikle alt sistemlerin yerleştirilmesi konusunda çalışmalarımızı hızlandıracacağız.

the activities of OSSA, our SMEs are able to reach the institutions more easily. And these activities increase the business share of our SMEs in the projects as well. With the guidance of our cluster, our member companies taking common actions both increase the cooperation with each other and get to know the international companies better. After the negotiations that our cluster initiates, our members become capable of making cooperation agreements and required investments as well as elevating their companies to the international level. Our SMEs have started to open to the international markets with confidence on account of the successes and acquisitions they achieved in Turkey.

As OSSA, we conduct the promotional activities of our companies and inform the foreign companies on their potentials and capabilities during all foreign defence and aviation/aerospace events we attend. OSSA cluster formed the Cluster Matrix containing all of our member companies and their areas of activity and gathered our cluster members and their capabilities within a single document. Through the establishment of the OSSA Cluster Management System, we became capable of instantly communicating with our member companies over the internet and informing them instantly on the opportunities and demands.

How do you assess the SMEs share and capabilities in Defense and Aviation/Aerospace industries?

Mithat Ertuğ: We can say that the SMEs share in defence and aviation/aerospace industries increased. With the help of the supplier financing model approaches of the main industries and their long-term credit facilities, SMEs will be able to take more qualified shares from the industry.

Additionally, contributions achieved by the business relations and cooperation built with the main contractors of the defence industry such as the Turkish Armed Forces Foundation enterprises and the FNSS generated fruitful results to SMEs. We witness that the subcontractor companies in the defence industry develop their capabilities during the process, increase their product quality and align their products with the international standards.

Could you please enlighten us on the impacts of the rapid technological developments over the defence industry? Could you inform us on your cluster's technological investments and R&D studies regarding the defence industry? Which type of activities do you perform to this end as OSSA?

Mithat Ertuğ: We lead the SMEs in their utilization of the governmental incentives provided for the technological investments and R&D activities. The sustainable growth of the SMEs is of vital importance. To this end, the Industrial Competency Assessment Project (EYDEP) was launched for the execution of the situation analyses and preparation of development plans for rendering the companies in the industry becoming qualified suppliers to the defence industry and this paved the way for the growth of the subcontractors. Through the EYDEP project, the SMEs will be able to derive more R&D shares from the industry.

What is the industry's most crucial item of agenda now? Additionally, what are your suggestions as solutions to your problems - in case you may have any - and your expectations?

Mithat Ertuğ: Our members have been working in three shifts for the endenization of the critical products utilized by our Turkish Armed Forces that are procured from foreign countries. They have been increasing the number of their shifts and diversifying their investments. In these days where our army's need for industrialists is higher, our SMEs have been working for the development of our industry that bears strategic importance.

Yet in Ankara, the working area of our manufacturers is quite insufficient. Moreover, the high prices of the estates cause troubles. Allocation of lands to the industrialists at lower prices will increase the employment and production and accelerate the industrialization. We cannot achieve development without production.

As OSSA, we will increase our activities in line with the strategy we identified for strengthening our SMEs and increase their competitiveness. We will especially accelerate our efforts for the endenization of the sub systems.

58 Members who are AS9100 certified



OSSA Kümelenmesi UR- GE Faaliyetleri

Savunma sanayiinde yerli sanayi altyapısından azami ölçüde yararlanılması, ileri teknoloji yeni yatırımların yönlendirilip teşvik edilmesi, yabancı teknoloji ile iş birliği ve sermaye katkısının sağlanması, Ar-Ge faaliyetlerinin teşvik edilmesi, dolayısıyla gerekli her türlü silah, araç ve gerecin olabildiği ölçüde Türkiye'de üretiminin sağlanması gerekmektedir. Savunma sanayii faaliyetlerine yerli sanayinin katılımı çerçevesinde KOBİ'lerin teşvik edilmesi büyük önem arz etmektedir. KOBİ'lerin yaratıcı, esnek ve dinamik yapısı sektörü güçlendirecek, yerleştirme hedeflerine ulaşılmasında önemli katkılar sağlayacak ve nihayetinde sektörde verimliliği arttıracaktır. KOBİ'ler güçlü ve rekabet edebilir hâle geldiğinde, Türk Silahlı Kuvvetlerinin ihtiyaçları doğrultusunda belirlenen alt sistem, teknoloji ve bileşen alanlarındaki ithalat rakamları da

azalış gösterecektir. Bu durumun gerçekleşmesi, ancak KOBİ'lerin kapasitelerinin iyileştirilmesi ve geliştirilmesi ile olacaktır. Sadece iç piyasaya yönelik imalat yapmak, KOBİ'lerin rekabetçiliğini arttırmayacak ancak ve ancak ihracat ile rekabet düzeyleri artacaktır. Firmalar kendilerini yurt dışı pazarlara hazırlarken eğitim ve danışmanlık hizmetlerinden de faydalanacak ve daha güçlü KOBİ'ler ortaya çıkacaktır. OSSA olarak bizler, savunma ve havacılık sektöründe faaliyet gösteren KOBİ'lerimizin iş gücünü arttırmak, ihracat yapabilir ve pazarda rekabet edebilir hâle getirmek için çalışan bir ekibiz.

OSSA olarak yürüttüğümüz T.C. Ekonomi Bakanlığı, Uluslararası Rekabeti Geliştirme (URGE) Projeleri sayesinde %75 devlet desteği ile üye firmalarımız için;

Eğitim Faaliyetleri

- ISO 9001 Kalite Standardı Eğitimleri,
- Uluslararası Pazarlama Ve Ticari İstihbarat Eğitimleri,

OSSA Cluster's UR-GE Activities (Supporting the Development of International Competitiveness)

It is imperative that the defence industry elicits maximum benefit from the domestic industry's infrastructure by guiding and encouraging new investments based on high technology, cooperating with foreign technology and enabling the capital contribution, supporting R&D activities and therefore maintaining the production of all types of weapons, vehicles and devices in Turkey as much as possible. Encouraging the SMEs within the framework of the domestic industry's participation in defence industry activities is of vital essence. The creative, flexible and dynamic structure of the SMEs will strengthen the industry, contribute greatly to the achievement of targets in respect to indigenization and

eventually increase the efficiency of the industry. When the SMEs become powerful and competitive, the import figures in the fields of sub systems, technology and components identified in accordance with the needs of the Turkish Armed Forces will decrease as well. The realization of the aforementioned achievements could be accomplished by only improving and developing the capacities of the SMEs. Manufacturing only towards the internal market would not increase the competitiveness of the SMEs as their level of competitiveness would only be increased through exports. The companies would benefit from the training and consultancy services while preparing themselves for foreign markets and stronger SMEs would emerge as a result.

As the Ostim Defence and Aviation Cluster - OSSA, we are team working toward increasing the labor force of our SMEs active in the defence and aviation/aerospace industry while rendering them competitive companies conducting export activities.

- As 9100 Uluslararası Havacılık Standardı Eğitimleri,
- Kurumsallaşma Eğitimleri,

Danışmanlık Faaliyetleri

- İhtiyaç Analizleri,
- ERP Sistemleri,
- Arama Motoru Optimizasyonu (SEO),
- Ticari İstihbarat,
- As 9100 Uluslararası Havacılık Standardı

düzenlenmiştir.

OSSA olarak, firmaların savunma ve havacılıkta gelişmelerini sağlamak ve yerli üretime katkı sağlayarak uluslararası pazarlara açılmalarına destek olmak amacı ile öncelikle firmaların ihtiyaç analizini yapmakta, firma bazında temel eğitim ve danışmanlık ihtiyaçlarını belirlemekteyiz.

Ayrıca firmaların rekabet güçlerinin artırılması ve dış ticaret konularında eksikliklerinin tamamlanması amacı ile belirlenen konularda firmalara eğitim ve danışmanlık hizmeti sunarak, firmaların eksiklerini tamamlamaya yönelik çalışmalar yapmaktayız. Öte yandan, firmalarımızın dış pazarları tanıması ve buralarda iş yapabilmesi için dış ticaret eğitimleri almalarını sağlamaktayız. Belgelendirme, kalite, güvenilirlik ve müşteri memnuniyeti gibi konularda verilen eğitim ve danışmanlık hizmetleriyle uluslararası pazarlarda daha kaliteli ve güvenilir ürünlerin yer almasını sağlamak en büyük hedeflerimizdendir.

Savunma ve sivil havacılık sektörlerinde uluslararası pazarlarda öne çıkan, sektörün liderliğini yapan fuarları ve yapılması gereken ikili iş görüşmeleri belirleyerek firmaların bu etkinliklere katılmalarını sağlamaktayız. Dış satış ve pazarlamanın en önemli araçlarından biri olan fuarlar ve ikili iş görüşmeler, firmalar için önemli ihracat adımlarından biri olarak değerlendiriliyor.

Yurt içi ve yurt dışı katıldığımız tüm fuarlarda üye firmalarımızın tanıtımlarını yapmakta, katılımcılara firmalarımızın kabiliyetlerini ve potansiyellerini anlatmaktayız. Ayrıca Arama Motoru Optimizasyonu (SEO) eğitimi sayesinde firmalarımızın internet ortamında bulunabilirliğini kolaylaştırmakta ve kurumsal kaynak planlaması (ERP) eğitimleri sayesinde firmalarımızın malzeme, makina ve iş gücünü daha verimli kullanabilmesini sağlamaktayız.

Ek olarak, firmalarımıza sertifikasyon anlamında danışmanlıklar ayarlamakta ve kolaylıklar sağlamaktayız. OSSA olarak, son yıllarda birçok firmamızın AS 9100 sertifikası almasına ön ayak olmanın gururunu yaşamaktayız.

1. URGE Projesi Hakkında:

2012-2015 tarihlerinde yürüttüğümüz URGE projesi sonucunda;

- OSSA'nın uluslararası bilinirliği artmış ve yaptığı faaliyetler ile OSSA profesyonel bir bağlantı noktası hâline gelmiştir.
- Ticari istihbarat, teknik ve diğer ticari konuları içeren eğitim ve danışmanlık faaliyetlerini içeren 2 eğitim, 4 danışmanlık, 7 yurt dışı program, 2 alım heyeti programı gerçekleştirilmiş ve proje firmalarımızın uluslararası kalite sistemlerine entegrasyonu da yine proje sayesinde sağlanmıştır.
- 72 ülkede 92 milyon USD satış sözleşmesinin yapılmasına katkıda bulunulmuş ve proje firmalarının ihracatında %105 değerinde bir artış gerçekleşmiştir.

2. URGE Projesi Hakkında:

2013-2016 tarihlerinde yürüttüğümüz URGE projesi sonucunda;

- 1 eğitim, 2 danışmanlık, 5 yurt dışı organizasyonu ve 2 alım heyeti programı ile firmaların kurumsallaşması, kalite sistemleri ve ihracat birimlerinin kurulması için ilk adımların atılması sağlanmıştır.
- ERP Sistemi danışmanlık faaliyeti ile firmaların kurumsallık yapılarında ve gerek iş gücü gerekse üretim anlamında verim artışı meydana gelmiştir.
- Ticari istihbarat danışmanlık faaliyetleri sayesinde proje firmalarında ihracat departmanları kurulmuştur.
- Özellikle AS 9100 danışmanlık faaliyetleri sayesinde proje firmaları sertifikasyon sürecine geçmiştir.
- Proje sonucunda firmaların ihracat pazarları sayısında %23 ve istihdamda %30 artış meydana gelmiştir.
- Yapılan faaliyetler sonucunda ana sanayi firmalarından KOBİ'lere iş aktarımında %10 artış ve yerlileştirme konularında KOBİ'lere güven

For our member companies, on account of the Ministry of Economy's URGE (Supporting the Development of International Competitiveness) Projects the following activities were organized with 75% governmental support;

Training Activities

- ISO 9001 Quality Standard Training
- International Marketing and Business Intelligence Training
- AS 9100 International Aerospace Standard Training
- Corporate Training
- Consultancy Activities
- Requirement Analysis
- ERP Systems
- SEO Optimization
- Business Intelligence
- AS 9100 International Aerospace Standard

The OSSA enables the development of the companies in defence and aviation/aerospace with the purpose of providing support to the companies on their quest to enter international markets by contributing to the domestic production. In order to do so, we initially conduct the requirement analysis of the companies and identify the basic training and consultancy needs of the companies.

Moreover, by providing training and consultancy services in the identified areas with the purpose of eliminating the deficiencies in foreign trade and toward increasing the competitiveness of the companies, we have been conducting activities to cover the requirements of the companies. We have been providing foreign trade training to companies so that they could get to know the foreign markets better and conduct business in foreign countries. Paving the way for the availability of more qualified and reliable products in international markets with the training and consultancy services given in certification, quality, reliability and customer satisfaction areas is among our greatest targets.

We identify the leading events within the industry that stand out in the international markets regarding the defence and civil aviation industries, as well as the bilateral business negotiations that need to be conducted. In doing so we are able to ensure that attendance of our companies is maintained to these

events and activities. We consider these events and bilateral business negotiations to be among the most critical means of foreign sales and marketing and they are crucial steps toward influencing the exports of our companies.

We introduce our member companies and present their capabilities and potential to the participants at the domestic and international events that we attend. As a result of Search Engine Optimization (SEO) training, we facilitate the availability of our companies on Internet and through the Enterprise Resource Planning (ERP), we maintain our member companies' utilization of equipment, machinery and labor in a more effective fashion.

Additionally, we arrange consultancy services for our companies in terms of certification and provide them conveniences. As OSSA, we have been taking pride in guiding our many companies to acquire AS 9100 certificates in recent years.

About the 1st URGE Project:

As a result of the URGE project we conducted in 2012-2015;

- OSSA's international recognition increased and OSSA became a professional connection point through the activities that it conducts.
- 2 training sessions, 4 consultancy services, 7 foreign programs, 2 procurement committee programs involving business intelligence, technical and other commercial issues were accomplished and the integration of our project companies with international quality systems was maintained again through this project.
- Contribution in the signing of procurement contracts valued at 92 million USD was achieved in 72 countries and a 105% increase in exports of the project companies was accomplished.

About the 2nd URGE Project:

- As a result of the URGE project we conducted in 2013-2016;
- Through 1 training session, 2 consultancy services, 5 international organizations

artışı sağlanmıştır.

- Proje sonucunda projede yer alan firmaların satış rakamları toplamı 79 milyon USD seviyesine ulaşmıştır.

3. URGE Projesi Hakkında:

2015 tarihinde başlayan ve şu anda devam eden URGE projesi süresince;

- Ticari İstihbarat Eğitimi ardından; ISO 9001:2015 (8 üyemiz), AS 9100 Eğitimi Rev. D (8 üyemiz), Risk Yönetimi Eğitimi (8 üyemiz), SEO Danışmanlığı (5 üyemiz), ERP Danışmanlığı (7 üyemiz), AS 9100 Danışmanlığı (8 üyemiz), 2015 ve 2017 yıllarında düzenlenen Paris Airshow fuarlarına proje üyesi firmalar ile katılım (10 üyemiz) ve 2016 yılında Eurosatory fuarına (8 üyemiz) katılım gerçekleştirilmiştir.
- 2015 yılında revize edilen ISO 9001 ve AS 9100 sertifikasyon sürecine yönelik eğitim ve danışmanlıklar, proje üyesi firmalara ivedilikle sunulmuş ve firmaların revize edilen standartlara kendilerini hazırlamaları sağlanmıştır. Proje üyesi firmalar revize sonrası ilgili eğitim ve danışmanlıkları Türkiye'de ilk öğrenen firmalar arasında yer almıştır.

4. URGE Projesi Hakkında:

2017 tarihinde başlayan ve şu an devam eden URGE projesi süresince;

- 4. UR-GE projemizde toplamda 31 firmamız yer almaktadır. İhtiyaç analizini yapacak firmaya projede yer alan firmalar ile ilgili özet bilgiler ve firmaların yapısı, sektörün dinamikleri, rekabetçilik koşulları gibi konularda ön bilgilendirme yapılmıştır. İhtiyaç analizi kapsamında sektörün makro ölçekte analizi, bölgesel / yerel analiz, firma analizi ve pazar analizi yapılmıştır. Yapılan araştırmalar neticesinde firmaların rekabet gücünü ve ihracat kapasitesini arttıracak eğitim, danışmanlık, yurt dışı pazarlama ve alım heyeti faaliyetleri belirlenmiştir.
- 4. UR-GE projemiz kapsamında projede yer alan firmalarımıza Ticari İstihbarat ve Uluslararası Pazarlama Eğitimi verilmiştir. Proje süresince Dış Ticaret, ISO 9001:2015, AS9100 Rev. D, İş Hukuku-İnsan Kaynakları

İş Sağlığı, Fikri Haklar-Patent, AR-GE Fonlarından Yararlanma, Tedarik Süreci, Devlet Destekleri, Liderlik-İş Etiği-İletişim ve Etkili Sunum ve Performans eğitimlerinin verilmesi planlanmaktadır. İhtiyaç Analizi sonucunda projede yer alan firmalarımıza ERP, AS 9100, Tasarım ve Endüstriyel Ürün Geliştirme, SEO, Kurumsallaşma ve Tesis-Güvenlik konularında danışmanlık faaliyeti gerçekleştirilecektir.

Özetle, OSSA tarafından yürütülen URGE projeleri üye firmaların kurumsallaşma ve sertifikasyon süreçlerinde kendilerine önemli katkılar sağladığı gibi, projeler kapsamında gerçekleştirilen yurt dışı fuar organizasyonları ve alım heyeti faaliyetleri ile firmalara kendilerini yurt dışında tanıtmaya ve ikili iş görüşmeleri ile bağlantılar kurma konularında yardımcı olmuştur. Özellikle havacılık alanında faaliyet gösteren KOBİ'ler için son derece önemli olan AS 9100 sertifikasına sahip üye sayısı 2012 yılında 2 iken, OSSA tarafından yürütülen URGE projeleri ve faaliyetler sonrasında AS 9100 sertifikasına sahip firma sayısı 58'e ulaşmıştır.

Yürütülen URGE projelerinde gerçekleştirilen alım heyeti faaliyetleri kapsamında yapılan en büyük organizasyon, Savunma Sanayii Müsteşarlığı himayelerinde ve OSSA organizatörlüğünde gerçekleştirilen "Savunma ve Havacılıkta Endüstriyel İş Birliği Günleri (ICDDA)" etkinliğidir.

Savunma Ve Havacılıkta Endüstriyel İş Birliği Günleri (ICDDA)

OSSA, Savunma ve Havacılıkta Endüstriyel İş Birliği Günleri (ICDDA) ile askerî ve sivil, havacılık ve uzay alanlarında çalışan ana sanayi ve KOBİ firmalara yeni pazarlar bulmak, iş fırsatları yakalamak ve iş ortaklıkları kurmak için yardım etmeyi hedeflemektedir. Etkinliklerimiz, kendine has ihtiyaçları ve fırsatları olan hedef ülke ve bölgelerde savunma ve havacılık sektörlerinin daha iyi kavranması amacıyla ikili iş görüşmeleri platformunu, konferansları ve endüstriyel ziyaretleri kapsamaktadır.

Savunma ve Havacılıkta Endüstriyel İş Birliği Günleri (ICDDA), üreticiler ve satın alıcılar için, daha önceden planlanmış ikili iş görüşmeleri sayesinde tedarik zinciri odaklı iş

and 2 procurement committee programs, the initial steps were taken for the institutionalization of the companies, and establishment of the quality systems and export departments were maintained.

- With the ERP System consultancy activity, the productivity of the companies was achieved in terms of both labor and production of the companies.
- Due to the Business Intelligence consultancy services, export departments were founded within the project companies.
- Especially as a result of the AS 9100 Consultancy services, the project companies moved onto the certification process.
- With the help of the project, the number of the export markets of the companies increased by 23% and their level of employment increased by 30%.
- Upon the activities performed, a 10% increase in business transfer of the main industry companies to the SMEs was realized and an increase in the confidence of SMEs toward issues of indigenization were achieved.
- As a result of the project, the total sales figures of the companies taking part in the project reached the level of 79 million USD.

About 3rd URGE Project:

During the ongoing URGE project launched in 2015;

- Following the Business Intelligence Training, ISO 9001:2015 (8 members), AS 9100 Training Rev. D (8 members), Risk Management Training (8 members), SEO Consultancy (5 members), ERP Consultancy (7 members), AS 9100 Consultancy (8 members) were accomplished. In addition there was participation in the Paris Airshow event held in 2015 and 2017 with the project member companies (10 members) and participation in the Eurosatory fair held in 2016 were conducted with our 8 members.
- The Training and Consultancy Services towards the ISO 9001 and AS 9100 certification processes were revised in 2015 and were immediately provided to the project member companies and their preparation

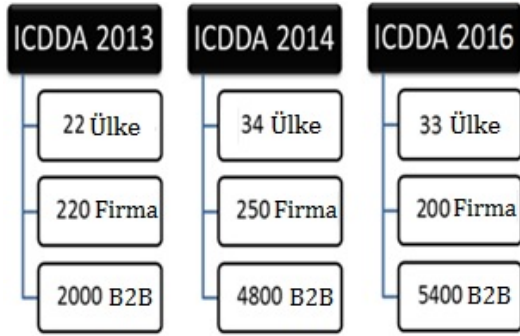
for the revised standards was enabled. The project member companies took part among the first companies learning the related training and consultancy services in Turkey following the revision.

About 4th URGE Project:

Throughout the ongoing URGE project that was launched in 2017;

- 31 companies are taking part in our 4th URGE Project. Preliminary information was obtained on the structures of the companies, dynamics of the industry and competition conditions and briefings on the companies taking part in the project and were provided to the company that will conduct the requirement analysis. The analysis of the industry on a macro scale, regional/local analysis, company analysis and market analysis were conducted within the scope of the requirement analysis. As a result of the research conducted, the training, consultancy, international marketing and procurement committee activities that will increase the competition power and export capacity of the companies were identified.
- As part of our 4th URGE Project, Business Intelligence and International Marketing Training was given to our companies taking part in the project. Training on Foreign Trade, ISO 9001:2015, AS 9100 Rev. D, Business Law - Human Resources - Occupational Health, Intellectual Property Rights - Patent, Benefitting from the R&D Funds, Procurement Process, Governmental Incentives, Leadership - Business Ethics - Communication and Effective Presentation and Performance are planned to be provided throughout the project. Based on the Requirement Analysis, consultancy services on ERP, AS 9100, Design and Industrial Product Development, SEO, Institutionalization and Facility Security areas will be provided to our companies taking part in the project.

In summary, the URGE projects executed by the OSSA provide crucial contributions to the member companies in their institutionalization and certification processes. The OSSA



birliği ve iş fırsatları yakalamak açısından mükemmel bir platformdur. Orijinal ekipman üreticileri ve 1. seviye tedarikçiler, firmaların satın alma yetkilileri ile buluşarak sivil ve askerî alanda uzmanlaştıkları kabiliyetlerini sunma fırsatı yakalayacaklardır. Bu zengin program ülkedeki iş ve yatırım fırsatlarının ortaya çıkarılması bakımından son derece önemlidir.

ICDDA, organizasyon öncesinde savunma ve havacılık şirketlerine kendilerini tanıtmaya ve gerekli kişilerle görüşme talep etme fırsatını sunmaktadır.

Savunma ve Havacılıkta Endüstriyel İş Birliği Günleri (ICDDA) katılımcılara kendi seçimleri dâhilinde, önceden ayarlanmış ikili iş görüşmeleri sunmaktadır.

Bu etkinlik, tedarik zinciri yöneticilerinin, satın alıcıların, teknik personelin, tedarikçiler ve sözleşme yöneticilerinin en kısa zamanda, en doğru insanla talep ve kabiliyetlerini paylaşması için önemli bir araçtır.

ICDDA organizasyonu, yurt dışından getirdiği satın almaçılar ve gerçekleşen başarılı ve etkin ikili iş görüşmeleri ile SSM tarafından 2014 ve 2016 yıllarında özel ödüle layık görülmüştür. Üçüncüsü Ekim 2016 yılında gerçekleşen etkinliğe otuz üç ülkeden

iki yüz firmanın üzerinde katılım ile beş bin dört yüz kayıtlı ikili iş görüşmesi yapılmıştır. Yurt dışından Airbus Defense and Space, Boeing, Dassault Systems, Leonardo Group, Lockheed Martin, MBDA, Navantia, Rolls Royce, Sikorsky, Thales gibi birçok önemli firmanın katılımının yanı sıra; yurt içinden Aselsan, Havelsan, FNSS, İstanbul Tersanesi, MKEK, Otokar, Roketsan, TAI, TEI gibi ana sanayi firmalarını, kuvvet komutanlıklarımızı, ilgili bakanlık temsilcilerimiz, yabancı askerî ataşeler ve komutanlar ile pek çok sanayi firması ve mensubu etkinliğe katılmıştır.

Savunma ve Havacılıkta Endüstriyel İş Birliği Günleri (ICDDA) kesinlikle kaçırılmaması gereken konferanslar düzenlemektedir. Sektör firmaları için pazarın bilimsel, endüstriyel, teknik ve ticari değişimlerinin paylaşılması ve kavranması açısından mükemmel bir fırsattır.

Daha önce yapmış olduğumuz URGE projelerinde %75 devlet desteği ile gerçekleştirdiğimiz tüm çalışmalar, OSSA'yı yurt dışı pazarlarda bir marka hâline getirmiştir. Devam eden ve yeni yapılacak URGE projeleri ile OSSA ve üye firmaları daha da güçlenecek ve ihracat oranları artarak devam edecektir.

provides support and guidance in helping the companies to present themselves at international event organizations held as part of the projects, in activities of procurement committees in foreign countries as well as building connections and arranging bilateral business negotiations. While the number of our member companies with the AS 9100 certificate, which is extremely critical for the SMEs active in aviation was merely 2 in 2012, after the URGE projects and activities carried out by the OSSA, the number of the companies with AS 9100 certificate reached 58.

The greatest event held as part of the activities conducted by the Procurement Committee within the scope of the URGE projects is the Industrial Cooperation Days in Defence and Aerospace (ICDDA) event that was organized under the auspices of the Undersecretariat for Defence Industries as an OSSA organization.

Industrial Cooperation Days in Defence and Aerospace (ICDDA)

The OSSA aims to discover new markets for the main industry and SME companies active in military and civil aviation and space areas and assist them in seizing business opportunities and building business partnerships with the help of the Industrial Cooperation Days in Defence and Aerospace (ICDDA). Our activities are composed of bilateral business negotiation platforms, conferences and industrial visits in order to better grasp the defence and aerospace industries in the target countries and regions with specific demands.

The Industrial Cooperation Days in Defence and Aerospace (ICDDA) is an excellent platform for the producers and buyers in terms of cooperation focused on supply chain and seizing business opportunities via preset bilateral business meetings. The original equipment manufacturers and 1st tier suppliers will be able to introduce the capabilities they specialize in to civil and military areas by meeting the procurement authorities of the companies. This fruitful program is critical in respect to revealing the business and investment opportunities in the country.

ICDDA offers the defence and aerospace companies the opportunity to request meetings with the

required persons and the chance to promote their companies before the organization.

Industrial Cooperation Days in Defence and Aerospace (ICDDA) offers the participants preset bilateral business negotiations based on their selections.

This activity is a vital instrument that allows the supply chain managers, buyers, technical staff, suppliers and contract managers a platform to share the demands and capabilities within the shortest amount of time and with the most appropriate person.

ICDDA organization was deemed worthy of special awards in 2014 and 2016 by the Undersecretariat for Defence Industries as a result of the fruitful and effective bilateral business negotiations conducted by the Buyers participating from foreign companies.

Over 200 companies from 33 countries attended the third of the annual event that took place in October 2016 and 5400 registered bilateral business negotiations were conducted. In addition to the participation of numerous major foreign companies such as Airbus Defence and Space, Boeing, Dassault Systems, Leonardo Group, Lockheed Martin, MBDA, Navantia, Rolls Royce, Sikorsky and Thales, our domestic main industry companies namely Aselsan, Havelsan, FNSS, İstanbul Shipyard, MKEK, Otokar, Roketsan, TAI and TEI and our Armed Forces, representatives from our related ministries, foreign military attaches and commanders and many industry companies and members attended the event.

The Industrial Cooperation Days in Defence and Aerospace (ICDDA) has been organizing unmissable conferences. Sharing information on the market as well as scientific, industrial, technical and commercial changes is an excellent opportunity for the companies of the industry.

We accomplished all activities with 75% government support and in our previous URGE projects the OSSA was rendered an international brand in the foreign markets. The OSSA and its member companies will further strengthen with the help of the ongoing and future URGE projects and their export levels will be increased and maintained.

This bulletin is supported by





OSSA 3. Kez Seattle Fuarında

OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi (OSSA) 26-28 Mart 2018 tarihlerinde Amerika Birleşik Devletleri'nin Seattle şehrinde düzenlenecek olan Savunma ve Havacılık Tedarikçileri Zirvesi'ne katılım gösterdi.

OSSA, 2014 ve 2016 yıllarında üyeleri ile katılım sağladığı Seattle zirvesine 2018 yılında da 9 üyesi ile katılarak, üyelerinin Boeing ve birinci derece ana yüklenicileri ile iş birliklerini arttıracak çeşitli görüşmeler gerçekleştirdi.

Boeing ile süren birçok görüşmenin ardından; AS9100 kalite belgeleri ve diğer belgelendirmelere sahip olmaları, uzun dönem yatırım planları, finansal güçleri gibi birçok unsura sahip olmaları sebebiyle Boeing ile iş yapabileceği şansını yakalayan ve Boeing onaylı tedarikçi olan üyelerimiz Gür Metal, Yepsan Savunma ve Yüksel Kompozit'in yanı sıra Seattle fuarına üyelerimizden Askar Makine, EMGE, Hezarfen Havacılık, Küçükpazarlı Havacılık, PDMSOL Savunma ve Volo Kompozit Seattle fuarına katılım gösterdi.

OSSA in Seattle for the 3rd time

OSTİM Defense and Aviation Cluster (OSSA) participated in the Defense and Aviation Suppliers Summit, held in Seattle, Washington, United States, on 26-28 March 2018.

OSSA had participated in The Seattle Summit in 2014 and in 2016. In 2018, OSSA participated with 9 members and aimed to enhance the cooperation of its members with Boeing and first-

degree main contractors.

Various B2B meetings with Boeing, AS9100 quality documents and other certifications, long term investment plans, financial strengths, and so on, Boeing certified suppliers, Gür Metal, Yepsan Defense and Yüksel Composite, had a chance to do business with Boeing, Askar Machinery, EMGE, Hezarfen Aviation, Küçük Pazarlama Aviation, PDMSOL Defense as well as Volo Kompozit also participated this B2B meetings.



OSSA Üyelerini Dünyaya Tanıtmaya Devam Ediyor

Malezya'nın başkenti Kuala Lumpur'da 16-19 Nisan tarihleri arasında düzenlenen Defence Services Asia (DSA) Savunma Sanayii ve Güvenlik Fuarı'na Türkiye; Savunma Sanayii Müsteşarlığı öncülüğünde Aselsan, FNSS, Otokar, BMC, Kale Kalıp ve TUSAŞ başta olmak üzere 29 kurum ve firmayla yer aldı. OSSA kümelenmesi ise kendisine ayrılan stant alanında 12 üye firmasıyla yer aldı. Fuara, OSSA Kümelenmesi üye firmalarından; Aksa Motorlu Araçlar, 2G

Havacılık, EMGE, EST Endüstri Teknik, Ema Sistem, Er Makina Dişli, Femsan Elektrik Motorları, FIGES, Garanti Giyim Kompozit, MEGE Teknik, Nero Endüstri Savunma ve Orion Havacılık katılım sağladı. OSSA, savunma sanayii ve güvenlik sektöründe en önemli 5 etkinliğinden biri olan Savunma Hizmetleri Asya Fuarı'na (DSA) bu yıl 3. kez katılım sağlarken, OSSA başta Malezya olmak üzere Pakistan, Endonezya ve Filipinler'den firmalar, bürokratlar ve askerî heyetler ile çeşitli görüşmeler gerçekleştirdi.

OSSA Continues to Introduce its Members to the World

OSTİM Defense and Aviation Cluster (OSSA) took place with 12 members at the Defense Services Asia (DSA) Defense Industry and Security Fair held in Malaysia's capital Kuala Lumpur from April 16th to the 19th. OSSA Cluster and its members participated in DSA 2018; including Aksa Motor Vehicles, 2G Aviation,

EMGE, EST Industrial Tech, Ema Sistem, Er Machine Gear, Femsan Electric Motors, FIGES, Garanti Clothing Composite, MEGE Teknik, Nero Industry Defense and Orion Aviation. OSSA participated in the Defense Services Asia Fair (DSA), one of the top 5 events in the defense industry and security sector, for the third time this year. OSSA entered into negotiations with firms, bureaucrats and military delegations, mainly from Malaysia, Pakistan, Indonesia and the Philippines.





OSSA Eurasia Airshow'a Katılım Sağladı

OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi (OSSA) 25-29 Nisan 2018 tarihleri arasında Antalya'da gerçekleşen Eurasia Airshow 2018'de yerini aldı. Üye firmalarımızdan EMGE, Nero Endüstri ve Gür Metal de OSSA standında yerlerini aldılar. Fuarda OSSA, Antonov, BAE Systems, Honeywell, Thales, Rolls-Royce ve The Boeing Company firmalarının

yetkilileri, çeşitli yabancı ülkelerin askerî ataşeleri ile ikili iş görüşmeleri gerçekleştirilerek, ekim ayında düzenlenecek olan Savunma ve Havacılık Endüstriyel İşbirliği Günleri (ICDDA) 2018 etkinliğine davet etti. Savunma Sanayii Müsteşar Yardımcısı Dr. Celal Sami Tüfekçi etkinliğin ilk günü standımızı ziyaret ederek, OSSA standında yer alan üye firmalarımızın ürünleri ve çalışmalarını hakkında bilgi aldı.

OSSA Takes Place in Eurasia Airshow

OSTİM Defense and Aviation Cluster (OSSA) took place at the Eurasia Airshow 2018, which was held in Antalya between 25-29 April 2018. OSSA Members EMGE, Nero Industry and Gür Metal also took their place at the OSSA stand. At the fair OSSA made bilateral negotiations with military attachés of various foreign countries such as Antonov, BAE

Systems, Honeywell, Thales, Rolls-Royce and The Boeing Company and invited them to the International Defense and Aviation Industry Cooperation Days (ICDDA) 2018 which is to be held in October. Also Deputy Undersecretary of Defense Industry Dr. Celal Sami Tufekci visited their stand on the first day of the fair and obtained information about the products and work of their member firms at the OSSA stand.



Er Makine Dişli ve Anova Arasında İş Birliği Anlaşması İmzalandı

Türk Savunma Sanayii ve Havacılık sektörüne ürün ve hizmet sunan hassas dişli sistemler alanında lider olan OSSA üyesi Er Makine Dişli ile aynı sektörlere ileri mühendislik

alanında hizmet veren Anova arasında havacılık araçlarındaki dişli sistemlerin tasarımı, geliştirilmesi ve üretimi konularında iş birliği yapılmasını öngören iyi niyet anlaşması Eurasia Air Show 2018 fuarının ikinci günü imzalandı. Anlaşma, Anova şirket ortaklarından olan Dursun Öner ve Er Makina Genel Müdürü Fatih Erdoğan tarafından imzalandı.

Er Machine Gear and Anova Signed a Cooperation Agreement

OSSA member Er Machine Gear, the leader in the field of precision gear systems which provides products and services to the Turkish Defense Industry and Aviation sector and ANOVA which provides services in the same sectors with the same sectors

in the field of advanced engineering signed a cooperation agreement which is a goodwill agreement aiming to establish a business cooperation in the design, development and production of gear systems in aviation vehicles. It was signed on the second day of the Eurasia Air Show 2018. This agreement was signed by Dursun Öner and ER Machine General Manager Fatih Erdoğan from Anova company partners.





OSSA AFED 2018 Fuarında
OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi (OSSA), Suudi Arabistan Silahlı Kuvvetler Fuarı AFED 2018'de, 2 üyesi Köprüören Makina ve AKSA Motorlu Araçlar ile birlikte yer aldı. Fuarın ilk gününde; Raytheon, BAE Systems, Navantia, General Dynamics, Northrop Grumman gibi uluslararası

firmaların yanı sıra Taqnia, SAMI, Sadec, Al Esnad, Al Racheed ve Dartec gibi Suudi Arabistan firmaları ile görüşmeler gerçekleştiren OSSA Proje Yöneticisi Uğur Aydın, firmalara OSSA üyelerinin kabiliyetlerini anlattı ve OSSA'nın dördüncüsünü 2018 Ekim ayında gerçekleştireceği Savunma Sanayii Müsteşarlığından 2 kez özel ödül alan ICDDA etkinliğine davet etti.

OSSA at AFED 2018 Fair
OSTİM Defence and Aviation Cluster (OSSA) attended the Saudi Arabia Armed Forces Fair AFED 2018 with two of its members Köprüören Makina and AKSA Motorlu Araçlar. On the first day of the fair; Uğur Aydın, OSSA Project Manager conducted negotiations with international companies such as Raytheon, BAE Systems, Navantia, General Dynamics

and Northrop Grumman, as well as with Saudi Arabian companies such as Taqnia, SAMI, Sadec, Al Esnad, Al Racheed and Dartec, and explained the capabilities of OSSA members. Aydın also invited such companies to the ICDDA event, which will be held by OSSA for the fourth time in October 2018 and received two special awards from the Undersecretariat for Defence Industries.



ASELSAN – KOSGEB – OSSA İş Birliği Toplantısı Düzenlendi

Türk savunma sanayii sektörünün öncü şirketlerinden Aselsan, KOSGEB'in "Stratejik Ürün ve Teknoyatırım Destekleri" kapsamında, OSSA üyeleri ve Aselsan alt yüklenici firmaları ile KOBİ'lerin iş hacminin gelişimine katkıda bulunmak için OSTİM OSB Konferans Salonunda bir araya geldi. 100'ün üzerinde sanayicinin katılım sağladığı toplantıda, KOSGEB Uzmanı Murat Altun'un detaylı sunumlarının ardından "Soru-Cevap" kısmında

katılımcılar, destekler ile ilgili tüm sorularına cevap bularak, bu toplantının yapılmasından duydukları memnuniyetlerini dile getirdiler.

Türk savunma sanayiine katkı sağlamak amacıyla, KOBİ'lerin sisteme dâhil olması, rekabet edebilir hâle gelmesi için KOSGEB destekleri devam ediyor. KOSGEB desteği ile yerli üretimin teşvik edilmesi ve OSSA aracılığı ile sektörde büyüyerek ülke ekonomisine katma değer kazandırmayı amaç edinen KOBİ'lerin bir araya gelmesi sonucu, yerli üreticinin güçlenmesi ve yerli üretimin artırılması hedefleniyor.

Aselsan - KOSGEB - OSSA Cooperation Meeting Organized

Aselsan, one of the leading companies of the Turkish defense industry, came together with OSSA members and subcontractors of Aselsan under KOSGEB's "Strategic Product and Technological Investment Supports" at OSTİM OSB Conference Hall to contribute to the development of the business volume of SMEs. Following the detailed presentation made by KOSGEB Expert Murat Altun, at the meeting where over 100 industrialists were in attendance, the "Question

and Answer" session was held and questions from participants were answered regarding support and they expressed their satisfaction with this meeting.

In order to contribute to the Turkish defense industry, KOSGEB support continues to enable SMEs to become involved in the system and become competitive. As a result of the promotion of domestic production with the support of KOSGEB, the gathering of SMEs provides added value to the country's economy by enabling growth in the sector through OSSA, with an aim to strengthen local producers and to increase domestic production.





ICDDA 2018 Basın Toplantısı Büyük İlgı Gördü

Savunma Sanayii Müsteşarlığının (SSM) himayelerinde, Ekonomi Bakanlığının destekleriyle, OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi (OSSA) tarafından, 23-25 Ekim 2018 tarihleri arasında 4.sü gerçekleştirilecek olan Savunma ve Havacılıkta Endüstriyel İşbirliği Günleri (Industrial Cooperation Days in Defense and Aerospace-ICDDA) basın toplantısıyla tanıtıldı.

5 Nisan Perşembe günü Sheraton Ankara Otel'de düzenlenen toplantıya;

Savunma Sanayii Müsteşar Yardımcısı Dr. Celal Sami Tüfekçi, Ankara Vali Yardımcısı Süleyman Hürrem Aksoy, TÜBİTAK Başkan Yardımcısı Orkun Hasekioğlu, Ankara Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Ziya Kemal Gazioğlu, OSTİM Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın, OSSA Yönetim Kurulu Başkanı Mithat Ertuğ, TBMM Millî Savunma Komisyonu Üyesi Dr. Suat Önal Ankara Bilim, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Vehbi Konarılı, Emniyet Genel Müdürlüğü, Jandarma Genel Komutanlığı, Deniz Kuvvetleri Komutanlığı, T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, DHMİ, Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü, TAI, Aselsan, Otokar, Roketsan, FNSS,

ICDDA 2018 Press Conference Attracts Considerable Attention

The 4th Industrial Cooperation Days in Defense and Aviation Aerospace (ICDDA) to be held by the OSTİM Defense and Aviation Cluster (OSSA) on 23-25 October 2018 under the auspices of the Undersecretariat for Defense Industries (SSM) and with the support of the Ministry of Economy was introduced at the press conference.

Deputy Undersecretary of SSM Dr. Celal Sami Tüfekçi, Deputy Governor of Ankara Mr. Süleyman Hürrem Aksoy, TÜBİTAK Vice President Mr. Orkun Hasekioğlu, Ankara Chamber of Commerce Board Member Mr. Ziya Kemal Gazioğlu, OSTİM Chairman Mr. Orhan Aydın, OSSA Chairman Mr. Mithat Ertuğ, TBMM National Defense Commission Member Dr. Suat Önal, Ankara Provincial Director of Science Industry and Technology Mr. Vehbi Konarılı, representatives from General Directorate of Security, General Command of Gendarmerie, Naval Forces Command, Ministry of Science, Industry and Technology, DHMİ, General Directorate of Civil Aviation, TAI, Aselsan, Otokar, Roketsan,

FNSS, Airbus and Lockheed Martin, as well as military attachés from many countries, sector representatives and cluster members attended the meeting held at the Sheraton Ankara Hotel on the 5th of April, 2018 and they once again showed their support to OSSA and to the event.

Full Support of the ICDDA Event

At the press conference held at the Sheraton Ankara Hotel, SSM Deputy Undersecretary Dr. Celal Sami Tüfekçi expressed their satisfaction in supporting the ICDDA which is to be held in Ankara, the center of the defense and aerospace industry.

Dr. Tüfekçi stated that more than 5,400 B2B meetings were held with the participation of more than 250 companies from 34 countries in the previous 3 organizations that were coordinated by OSSA.

Dr. Tüfekçi pointed out that the event, which creates a business-oriented platform for local and international suppliers and manufacturers and also provides opportunities for future cooperation, will make a big difference in the Turkish defense sector. "I believe that during this event which will be organized at Hacettepe University Beytepe Congress and Culture Center on 23-25 October, the Turkish defense and aviation companies will provide



Airbus, Lockheed Martin gibi firmaların yanı sıra çok sayıda ülkenin askerî ataşeleri, sektör temsilcileri ve küme üyesi firmalar katılarak OSSA'ya ve etkinliğe verdikleri desteği ve önemi bir kez daha gösterdiler.

ICDDA Etkinliğine Tam Destek

SSM Müsteşar Yardımcısı Sn. Dr. Celal Sami Tüfekçi, Sheraton Ankara Otel'de düzenlenen basın toplantısında, savunma ve havacılık sanayiinin merkezi konumundaki Ankara'da gerçekleştirilecek ICDDA'ya destek vermekten memnuniyet duyduklarını ifade etti.

Tüfekçi, OSSA organizatörlüğünde yapılan önceki 3 organizasyonda yaklaşık otuz üç ülkeden iki yüz ellinin üzerinde firmanın katılımıyla 5400'den fazla ikili iş görüşmesi gerçekleştirildiğini belirtti.

Yerel ve uluslararası tedarikçi ve üreticiler için iş odaklı bir platform oluşturan, aynı zamanda gelecek iş birlikleri için fırsatlar sunan etkinliğin Türk savunma sektöründe büyük bir fark yaratacağına işaret eden Tüfekçi, "23-25 Ekim'de Hacettepe Üniversitesi Beytepe Kongre ve Kültür Merkezinde düzenlenecek bu organizasyonla tüm gözlerin çevrildiği Türk savunma ve havacılık firmalarının

ilgiyi fırsata çevirerek, organizasyonda oluşacak sinerjiyle maksimum fayda sağlayacağına inanıyorum." dedi.

Tek alıcı konumundaki devletin tedarik projeleriyle sektöre yön verdiğini, bu nedenle devletin sektördeki rolünün çok önemli olduğunu dile getiren Tüfekçi, şunları söyledi:

"Bu rol, Müsteşarlığımızın 24 Aralık 2017'de yayımlanan 696 sayılı Kanun Hükmünde Kararname ile Cumhurbaşkanı'na bağlı olarak sektöre ilişkin düzenleme, strateji belirleme ve yönlendirme noktasında daha büyük önem kazanmıştır. 2016 yılında başlattığımız ve tanıtımını 22 Mart'ta gerçekleştirdiğimiz Endüstriyel Yetkinlik Değerlendirme ve Destekleme Programı (EYDEP) ile bugüne kadar kendini ifade fırsatı yakalayamamış ve ihtiyaç duyduğu alanlara özel destek bulamamış firmalarımızın yeteneklerinin, ürün ve çözümlerinin yerinde saptanabileceği ve desteklenebileceği bir sistem kurguladık."

OSTİM Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın da OSTİM olarak böyle bir kümelenmenin kurucusu olmaktan mutluluk duyduklarını belirterek, SSM'nin savunma sanayiine sahip çıkmasının sektördeki aktörler için çok önemli ve faydalı olduğunu ifade etti.



maximum benefit through the synergy to be generated by turning interest into opportunity", added Dr.Tüfekçi.

Dr.Tüfekçi said that the government, as a sole buyer, directs the sector through procurement projects and for this reason the role of the government in the sector is very important. "This role has become more crucial for making regulations for the sector, strategy setting and guidance with the connection of our Undersecretariat to the Presidency as per the decree-law no 696 announced on 24 December

2017. We built a system, where the capabilities, products and solutions of companies that have not found a chance to express themselves and have not found any special support for their needs so far, can be determined and supported through the Industrial Competence Evaluation and Support Program (EYDEP) which we initiated in 2016 and which we launched on 22 March 2018."

OSTİM Organized Industry Zone Chairman Mr.Orhan Aydın stated that they are happy to be the founder of





Aydın, OSSA'nın kısa zamanda çok ciddi atılımlar yaptığını vurgulayarak, "Kümelene sayesinde KOBİ'lerimizin iş birliği yapmasına ve firmalarımızın bir araya gelerek sinerji oluşturmaya çalışıyoruz. Etkinlik kapsamında dünyadaki tedarikçilerin Ankara'ya gelmesini ve KOBİ'lerimizle iş birliği yapmasını çok önemsiyoruz." diye konuştu.

OSTİM Savunma ve Havaçılık Kümelene (OSSA) Yönetim Kurulu Başkanı Mithat Ertuğ da etkinliğe büyük savunma sanayii firmalarının katılacağını ve beş binin üzerinde görüşme gerçekleştirileceğini söyledi. Ertuğ, organizasyonun KOBİ'lere güven verdiğini ve bu işletmelerin büyümesine katkı sağladığını kaydetti. Üç gün sürecek etkinliğin ilk

such a cluster as OSTİM and stated that the SSM's protection of the defense industry is very important and beneficial for the actors in the sector. Emphasizing that the OSSA has made important breakthroughs in a short period of time, Aydın said, "Thanks to clustering, we are making efforts so that our SMEs work together and our companies create synergy by coming together. We attach great importance to the fact that the suppliers of the world come to Ankara within the scope of the event and establish cooperation with our SMEs."

OSTİM Defense and Aviation Cluster (OSSA) Chairman Mr. Mithat Ertuğ also said that large defense industry companies will participate in the event and over 5000 meetings will be held. Mr. Ertuğ said that the organization gives confidence to the SMEs and will contribute to the growth of these enterprises.

On the first day of the three-day event, discussions on topics such as Civil Aviation, Naval-Air-Land Systems, Homeland Security Technologies and Supply Chain Development are planned to be realized at various panels to be moderated by domestic and foreign moderators. Conferences are planned to be organized where the problems and possible solutions

are handled with the participation of public, military private sector and university representatives. On the 2nd and 3rd day of the event, B2B meetings will be organized in which participants of the event with stands and as sponsors come together with national and international big players. The ICDDA organization offers SMEs operating in the Turkish Defense Industry an opportunity to meet with high-profile national and international companies at a low cost. The support given by the Ministry of Economy for UR-GE projects is also of great importance in increasing the participation of SME companies in the event.

3rd ICDDA Event Achieved a 95% Performance Success Rate

According to the feedback and results of the survey conducted by the OSSA, the ICDDA event achieved a 95% success rate in the appropriateness of companies matched in bilateral meetings and also the satisfaction rate of 95% in the selection and matching of companies conducting bilateral meetings. This success was shared with the stakeholders in the 2017-Q1 Performance Evaluation Report.

More than 200 companies from 33





gününde Sivil Havacılık, Deniz-Hava-Kara Sistemleri, Anayurt Güvenliği Teknolojileri ve Tedarik Zincirinin geliştirilmesi gibi konular çeşitli panellerde, yerli ve yabancı moderatörlerin eşliğinde tartışılırken, ayrıca sektörde yer alan firmaların karşılaştığı problemler ve olası çözümlerinin masaya yatırıldığı konferanslar da devlet, kamu, askerî, özel sektör ve üniversite temsilcilerinin katılımıyla etkinlikte ele alınması planlanıyor.

Etkinliğin 2. ve 3. gününde ise stant ve sponsor olarak etkinlikte yer alan katılımcıların, ulusal ve uluslararası büyük oyuncularla da bir araya geldiği ikili iş görüşmeleri organize edilecek.

ICDDA organizasyonu düşük maliyet imkanıyla Türk Savunma Sanayiinde faaliyet gösteren KOBİ'lere yüksek profilli ulusal ve uluslararası firmalarla görüşme imkânı sunuyor. T.C Ekonomi Bakanlığı tarafından UR-GE projeleri kapsamında verilen destekler de ayrıca KOBİ firmalarının etkinliğe katılımının artmasında büyük önem taşıyor.

Üçüncü ICDDA Etkinliğinde Performans Başarı Oranı %95 olarak Gerçekleşti

Alınan geri beslemeler ve OSSA tarafından düzenlenen anket

sonuçlarına göre, ikili görüşmelerde eşleştirilen firmaların uygunluğu konusunda %95 oranında bir başarı yakalayan ICDDA etkinliği, ayrıca ikili görüşme yapan firmaların seçimi ve eşleştirmesinde de yine %95 oranında memnuniyet oranını yakalamış ve 2017 yılının ilk çeyreğindeki performans değerlendirme raporunda paydaşlarla paylaşılmıştı.

3 gün süren üçüncü ICDDA etkinliğine otuz üç ülkeden, iki yüz elli firmanın üzerinde katılım sağlanırken, yaklaşık 5400 kayıtlı ikili iş görüşmesi yapılmıştır. Yurtdışından Airbus Defense and Space, Airbus Group, Airbus Helicopter, The Boeing Company, Dassault Systems, Leonardo Group, Lockheed Martin, MBDA, Navantia, Rolls Royce, Sikorsky, Thales gibi birçok önemli firmanın katılımının yanı sıra; yurt içinden Aselsan, Havelsan FNNS, İstanbul Tersanesi, MKEK, Otokar, Roketsan, TAI, TEI, THY Teknik gibi ana sanayi firmalarımız ile pek çok sanayicimiz etkinliğimize katılım gösterdi.

ICDDA organizasyonunu, yurt dışından etkinliğe katılan satın almacılar ve gerçekleşen etkin ikili iş görüşmeleriyle "Savunma Sanayii Müsteşarlığı" tarafından 2014 Savunma Sanayii Özel Ödülü ve 2017 yılında Savunma Sanayii tanıtım özel ödülüne de layık görülmüştü.



countries participated in the 3rd ICDDA event, while 5,400 registered bilateral meetings were held during the 3-day event. In addition to many international companies such as Airbus Defense and Space, Airbus Group, Airbus Helicopter, Boeing Company, Dassault Systems, Leonardo Group, Lockheed Martin, MBDA, Navantia, Rolls Royce, Sikorsky, Thales, and our main industrial companies such as Aselsan, Havelsan FNNS, Istanbul Shipyard,

MKEK, Otokar, Roketsan, TAI, TEI, Turkish Technic, many industrialists participated in our activity as well.

The ICDDA organization was also awarded with the 2014 Defense Industry Special Award by the Undersecretariat for Defense Industries and the 2017 Special Award of the Defense Industry Promotion through the purchasers participating in the event from abroad and realized effective B2B meetings.





OSSA Yetkilileri Fransız Firmalarla Bir araya Geldi

15 Mayıs tarihinde Limak Hotel'de SaSaD-Fransız Konsolosluğu iş birliği ile Fransız firmalarla B2B görüşmeleri düzenlendi. Bu etkinlik sırasında Airbus firmasının Türkiye ve Afrika Uluslararası İş Birliği Direktörü Thierry Ader ve Business France Ticaret Danışmanı Sanayi ve Cleantech Departmanı Müdürü Véronique Priour ekim ayında düzenlenecek olan ICDDA etkinliğiyle Türkiye ve Fransa arasındaki savunma sanayii ilişkileri hakkında değerlendirmelerde bulundu.

Airbus Türkiye ve Afrika Uluslararası İş Birliği Direktörü Thierry Ader; "OSSA Kümelenmesi Üyelerinden Epsilon Kompozit, Yepsan ve Küçükpazarlı Havacılık ile çalışıyoruz."

Savunma sanayii alanında Airbus'ın 20 yıldan bu yana Türk savunma sanayii firmalarıyla yakın bir iş birliği içinde olduğunu ifade eden Airbus-Türkiye ve Afrika Uluslararası İş Birliği Direktörü Thierry Ader; "Özellikle TAI, Türk Havayolları ve TEI gibi büyük firmalar ile iş birliğimiz var. Gelecek dönemde Türkiye'deki ikincil tedarik zincir ağıımızı daha da geliştirmeyi hedefliyoruz. Bu bağlamda şimdiden tedarikçi geliştirme programına başladık. Şu anda OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi üyelerinden Epsilon Kompozit, Yepsan ve Küçükpazarlı Havacılık ile çalışıyoruz. Tedarikçilerimizin mevcut kapasitelerini ve yeteneklerini arttırmak amacıyla çeşitli çalışmalar yürütüyoruz. Temel amacımız bu firmaların piyasada güvenilir tedarikçiler olmalarına destek olmak. Böylece tedarikçi firmalar uluslararası pazarda kendilerini daha güçlü hissediyor." dedi.

Ekim ayında dördüncüsü gerçekleştirilecek olan ICDDA etkinliğinin Airbus açısından Türkiye'nin savunma sanayii alanındaki mevcut potansiyelini görebilmek için önemli bir etkinlik olarak değerlendirdiklerini vurgulayan Ader; "Airbus olarak ICDDA etkinliğine destek vermekten büyük onur duyuyoruz. Etkinliğe Airbus, Boeing vb. firmaların yanı sıra Safran, Thales gibi firmalar da katılıyor. ICDDA etkinliği KOBİ'leri büyük firmalarla buluşturuyor ve Türkiye'de bu firmalar için büyük bir potansiyel mevcut." diye konuştu.

Business France Ticaret Danışmanı Sanayi ve Cleantech Departmanı Müdürü Véronique Priour; "10 Fransız firması ICDDA organizasyonuna katılacak."

Business France Ticaret Danışmanı Sanayi ve Cleantech Departmanı Müdürü Véronique Priour ise organizasyona 10 Fransız firmasının katılım göstereceğini söyleyerek şunları söyledi; "Bu firmaların büyük bir kısmını KOBİ'ler oluşturuyor. Bu organizasyonun iki ülke arasındaki mevcut iş birliği potansiyelini arttıracaklarını düşünüyoruz. Türkiye özellikle savunma ve havacılık alanında önemli bir konumda bulunuyor. Organizasyona Fransa'dan Air Cost Control, ECA Group, AVISO, EGIDE, Sappi Groupe Sofioplast, LOIRETECH, Secan, SPHEREA ve STAINLESS firmaları katılım sağlıyor. Burada yer alan KOBİ'ler nihai ürün, hizmet ya da teknoloji üretiyor. Bu organizasyon ayrıca İstanbul ve Eskişehir'de de düzenlenecek. Oradaki Türk firmaları ile bir dizi görüşmeler gerçekleştireceğiz. Böylece firmaların savunma ve havacılık alanındaki mevcut potansiyellerini daha yakından görme fırsatı yakalayacağız. Türkiye'nin savunma ve havacılık alanında büyük oyuncuları arasında yer aldığını biliyoruz."

ICDDA etkinliği hakkında da görüşlerini

paylaşan Priour; "OSSA sunumundan gördüğüm kadarıyla 2016 yılında yapılan ICDDA etkinliğine Fransa'dan 20 firma katılmış. ICDDA 2018 etkinliğine Business France olarak bu yıl da katılmayı düşünüyoruz. ICDDA'nın Fransız firmaları için Türkiye'deki mevcut potansiyeli

görebilmek açısından önemli bir etkinlik olduğunu düşünüyorum. Özellikle workshop, konferans programları ve firma ziyaretlerinin verimli olduğunu düşünüyorum. Etkinliğe Fransız firmaları olarak bu sene de yüksek katılım göstereceğiz." dedi.

OSSA Representatives comes together with French Companies

On May 15, B2B meetings with French companies were held with the cooperation of SaSaD - French Consulate at Limak Hotel. During this event, the Airbus Company's Director International Cooperation Thierry Ader and Business France's Business Consultant and Industry and Cleantech Department Head Véronique Priour made assessments on the ICDDA event to be held in October as well as the defence industry relations between Turkey and France.

Airbus - Director International Cooperation Thierry Ader: "We are working with Epsilon Kompozit, Yepsan and Küçükpazarlı Aviation which are OSSA Cluster members."

Emphasizing that Airbus has been in close cooperation with the Turkish Defense Industry companies for 20 years, Airbus - Director International Cooperation Thierry Ader said, "Especially we have business cooperation with big companies such as TAI, Turkish Airlines and TEI. We aim to further improve our secondary supply chain network in Turkey in the coming period. In this context, we have already started the supplier development program. Currently, we are working with OSTİM Defence and Aviation Cluster members namely Epsilon Composite, Yepsan and Küçük Pazarlı Aviation. We are conducting various studies in order to increase the current capacities and capabilities of our suppliers. Our main goal is to support these companies to become reliable suppliers in the market. Thus, the supplier companies feel stronger in international markets".

Underlining that the fourth of ICDDA event to take place in October is an important event for Airbus to see the potential of Turkey in the field of defence industry, Ader added, "We are

honored to give support to the ICDDA event as Airbus. The companies such as Airbus, Boeing Safran and Thales will participate in the event. ICDDA event brings together SMEs and large companies and Turkey has a great potential for these companies".

Business France - Business Consultant and Industry and Cleantech Department Head Véronique Priour: "10 French companies will attend the ICDDA event."

Noting that 10 French companies will attend the ICDDA event, Business France - Business Consultant and Industry and Cleantech Department Head Véronique Priour said, "Most of these companies are SMEs. We think that this organization will increase the potential of existing business cooperation between the two countries. Turkey has an important position especially in the field of defence and aerospace. The French companies to attend the event are Air Cost Control, ECA Group, AVISO, EGIDE, Sappi Groupe Sofioplast, LOIRETECH, Secan, SPHEREA and STAINLESS. The SMEs here produce the final product, service or technology. This organization will also be organized in İstanbul and Eskişehir. We will make a series of meetings with Turkish companies there. Thus, we will have the opportunity to see companies' current potentials in the field of defence and aviation/aerospace. We know that Turkey takes place amongst the major players of defence and aviation/aerospace".

Expressing her opinion also on the ICDDA event, Priour said, "As far as I can see from the OSSA presentation, 20 companies from France attended the ICDDA event in 2016. We, as Business France, are planning to participate in the ICDDA 2018 event as Business France this year. I believe that ICDDA is an important event for the French companies to see the potential in Turkey. I think especially the workshops, conference programs as well as the company visits are efficient. We will have high participation also for this year as French companies".



Armass Glass – Kurşun Geçirmez Cam Teknolojileriyle Global Ölçekte Müşterilerine Çözümler Sunuyor

Ada Cam Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti., 30 yılı aşkın bilgi birikimi ve tecrübesi ile Gebze-Kocaeli’nde kurulan modern tesislerinde, “Armass Glass” ticari markasıyla savunma sanayiine hizmet veren köklü bir üreticidir.

Kuruluşundan bu yana güvenlik ve korumanın insan için önemini bilen ve bunu sağlamayı ana ilkesi hâline getirmiş olan Armass Glass, kullanmakta olduğu yüksek kalitede ham maddeler ve son teknoloji üretim sistemleri sayesinde bu gayesini dünya standartlarına uygun bir şekilde yerine getirmektedir.

Askerî ve sivil kara taşıtlarında, deniz araçlarında ve inşaatlarda; düz veya bombeli, blok veya şekilli, şeffaf veya renkli istenilen her özellikte müşterilerinin talep ettiği projeler için istenilen standartta kurşuna dayanıklı cam üretmektedir.

Cam laminasyonu konusundaki tecrübesi ve birikimi, çeşitli kombinasyonlar yapmasına ve bu sayede de istenilen kalınlık ve hedeflenen ağırlık parametrelerinde müşterilerinin proje ihtiyaçlarını karşılmasına olanak sağlamaktadır.

Müşteri memnuniyetine ve sürekliliğine çok önem veren Armass Glass; başta Almanya, Fransa, İspanya, İsveç, İtalya, Kosova, Polonya, Romanya, Sırbistan, Ukrayna, Katar ve Ürdün olmak üzere 25’i aşkın ülkede müşterilerine çözümler sunmaktadır. Her müşterisi ile birebir ilgilenen yaklaşımıyla Armass Glass, projenin her aşamasında müşterilerinin teknik danışmanlık gerektiren her sorusuna yanıt vererek, proje bazlı çalışan bir üretici olmasının avantajını kullanmaktadır.

Armass Glass – Delivering Solutions to Customers at Global Scale with Bulletproof Technologies

Ada Cam Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. is a well-established manufacturer that serves the defense industry under the trademark “Armass Glass” in its modern facilities established in Gebze-Kocaeli with more than 30 years of know-how and experience.

Having recognized the importance of safety and protection for mankind and adopted this as a fundamental principle since its establishment, Armass Glass fulfills this goal in accordance with global standards, thanks to its high quality raw materials and state-of-the-art production systems.

It produces bulletproof glass for military and civil land vehicles, marine vehicles and constructions; flat or curved, block or shaped, transparent or colored in any desired feature for projects requested by customers according to requested standards.

The experience and know-how in glass lamination allows them to produce various combinations in order to meet the project requirements of customers in specified thickness and weight parameters.

Attaching great importance to customer satisfaction and sustainability, Armass Glass offers solutions to its customers in more than 25 countries including Germany, France, Spain, Sweden, Italy, Kosovo, Poland, Romania, Serbia, Ukraine, Qatar and Jordan. With an approach to get involved personally with each of its customers, Armass Glass takes advantage of being a project-based manufacturer, responding to all customer questions that require technical consultation at every stage of the project.

Armoss Glass, kurşuna dayanıklı cam üretimini polikarbonlu ve polikarbonuz olmak üzere iki şekilde yapmaktadır. Polikarbon kullanılan camlar daha ince ve daha hafif olmakla birlikte saldırı anında kırılan cam parçalarının korunan tarafa geçmesini önlemektedir. Bu durum, standart adlandırmasında "NS" yani "No-Spall" olarak belirtilmiştir. "S" olarak isimlendirilen kurşuna dayanıklı camlar ise polikarbonuzdur. Armoss Glass, polikarbon kullanmadığı camların üretiminde camların iç yüzeyine güvenlik filmi uygulayarak cam parçalarının korunan tarafa sıçramasının önüne geçmeyi de başarmıştır.

EN 1063 BR2 S ve NS	STANAG 4569 Level I
EN 1063 BR3 S ve NS	STANAG 4569 Level II
EN 1063 BR4 S ve NS	STANAG 4569 Level III
EN 1063 BR5 S ve NS	STANAG 4569 Level IV
EN 1063 BR6 S ve NS	
EN 1063 BR7 S ve NS	

Armoss Glass'ın üretimde uygunluk sağladığı standartlar tabloda belirtilmiştir.

Avrupa ve NATO standartlarının eşdeğeri olan NIJ, EN 1063 VR ve UL752 standartlarına uygun olarak da üretim yapılabilir.

Armoss Glass, uluslararası kuruluşların belirlediği standartlar dahilinde sertifikalı bir üretici olup sahip olduğu sertifikaların hepsini uluslararası akredite kurum ve kuruluşlarından temin etmiştir.

Uzman serigrafi ekibi ile müşterilerinin talepleri doğrultusunda görsel bütünlük sağlayan her nevi düz ve noktalı serigraf baskı işlemlerini gerçekleştirebilen Armoss Glass, bünyesinde yer alan serigrafi bölümünde talep edilen tüm uygulamaları, projeye uygun olarak özenle yapmakta ve ürünlerini müşteri ihtiyaçlarına yanıt verecek şekilde teslim etmektedir. Araç camlarında, güvenlik dışında net görüş mesafesi sağlamak ve sürüş konforunu daha da arttırmak, soğuk havalarda buğulanmayı ve buzlanmayı önlemek için, camlara ısıtma (rezidans) uygulaması da yapılmaktadır.

Armoss Glass, zırhlı araçlar da dışardan gelebilecek tehditlere karşı üstün koruma sağlarken, içeriden dışarıya da saldırı yapabilmek için zırhlı araçların camlarına atış mazgalı (gunport) uygulaması yapılabilmektedir.

Armoss Glass produces bulletproof glass in two ways, with polycarbonate and non-polycarbonate. Polycarbonate glass is thinner and lighter and prevents glass shards to spread to the protected side at the time of attack. This is indicated as "NS" in other words "No-Spall" in the standard classification. Bulletproof glasses named as "S" are non-polycarbonate. To manufacture glass that is not produced with polycarbonate, Armoss Glass has applies a safety film to the inner surface of the glass to prevent glass shards from spreading to the protected side, as well.

EN 1063 BR2 S ve NS	STANAG 4569 Level I
EN 1063 BR3 S ve NS	STANAG 4569 Level II
EN 1063 BR4 S ve NS	STANAG 4569 Level III
EN 1063 BR5 S ve NS	STANAG 4569 Level IV
EN 1063 BR6 S ve NS	
EN 1063 BR7 S ve NS	

Table: The standards conformed by Armoss Glass in production are indicated above.

Production can also be made in accordance with NIJ, EN 1063VR and UL752 standards, which are equivalent to European and NATO standards.

Armoss Glass is a certified manufacturer within the standards set by international organizations and has obtained all of its certifications from international accredited institutions and organizations.

Armoss Glass, which also performs all kinds of flat and dotted serigraph printing that provide visual integrity in line with the demands of the customers with its expert serigraph team, carefully carries out all requested implementation at its serigraph department in accordance with the project and delivers its products in a way to respond to the customer needs. Armoss Glass applies a heating (resistance) application on the windshields in order to provide a clear vision range in addition to safety, to enhance the driving comfort and to prevent condensation and icing in cold weather.

While Armoss Glass provides superior protection for armored vehicles against external threats, it may also manufacture a gun-port application that can allow armored vehicles to attack from inside to outside.





AREL 30 Yıllık Birikimiyle - Sivil Havacılık ve Savunma Sanayiine Yerli Çözümler Sunuyor

Bir aile şirketi olan AREL, 1987 yılında Aydın Arcağ tarafından kurulmuştur. 1961 yılından bu yana imalat sektörünün içinde olan firma kurucusu Aydın Arcağ; dizel kaynak makinesi, standart ve 400 Hz. jeneratör, mobil aydınlatma jeneratörü, konvertörlü tip beton vibratörleri ve yüksek frekanslı elektrik motorları gibi ürünlerin Türkiye'deki ilk tasarımını ve yerli imalatını gerçekleştirmiştir.

Bir dünya markası olmayı hedefleyen AREL'in 1987'de başlayan yolculuğu başarılarla dolu uzun bir süreci geride bırakmıştır. Bu zaman içerisinde AREL her zaman daha iyisinin ve daha kalitelisinin yapılabileceğini kendine ilke edinerek, gelişen teknolojiye uyum sağlamak amacıyla altyapı çalışmalarına önem vermiş ve ürün tasarımında sürekli yeni gelişmelere imza atmıştır.

Geniş ürün yelpazesi, esnek üretim altyapısı ve konusunda uzmanlaşmış kadrosuyla her zaman müşteri odaklı bir kalite politikası izleyen AREL, başarısının en büyük ölçüsünü müşteri memnuniyeti olarak benimsemiştir. Bu doğrultuda, üretim aşamasında gösterdiği duyarlılığı, satış sonrası hizmetler ve serviste de kanıtlanmış, müşterilerine 2 yıl ürün garantisi ile beraber her koşulda sınırsız servis imkânı sağlamıştır.

Yakın zamana kadar inşaat sektöründe lider firmalar arasında faaliyetine devam eden AREL, son olarak sivil havacılık ve savunma sanayii için de üretime başlamış olup, yurt dışından yüksek bedeller ile ithalatı yapılan "Yer Destek Cihazları"nı (Ground Power Unit – GPU) tamamen yerli üretim olarak sektöre sunmuştur.

AREL, havacılık ve savunma sanayii için önem taşıyan bu makineleri ülkemize kazandırmanın gururunu yaşamaktadır.

AREL Present Value Added Products to Civil and Military Aviation Industry

AREL was founded in 1987 as a family owned company, by Aydın Arcağ. Mr. Arcağ who has worked in the manufacturing sector since 1961. During his extensive work experience, he designed and manufactured the diesel welding machines, standard and 400 Hz. generators, converter type concrete vibrators and high frequency electric motors in Turkey as local products.

The long journey of AREL started in 1987 with a vision of becoming a world trademark and can now the company proudly looks back upon a history of success and growth. Since 1987, AREL developed its technology continuously with high R&D investments. As a result, the company adopted new technologies and manufactured new designed products with excellence. AREL has always desired to be involved in projects involving new designs & products with the conscious understanding that better can always be done.

AREL has always adopted a customer focused quality policy and takes customer satisfaction into account as the most important criterion of success. As a result of knowing the value of customer satisfaction, AREL provides unlimited aftersales and other service opportunities to their customers in addition to the 2 year guarantee. They have a wide range of products & flexible manufacturing background with specialized staff.

Recently, AREL also has embarked upon a new initiative in the civil & military aviation industry by manufacturing high quality GROUND POWER UNITS. Besides being one of the leader firms in Turkish construction machinery industry, AREL is also proud of manufacturing these machines as a local product on behalf of our country, which used to be imported by the Turkish aviation industry in the past.





ARITES Metal

Cengiz Karaca; Kurucu- Genel Müdür

ARITES Metal olarak 30 yılı aşkın süredir ülkemiz üretimine ve savunma sanayiine katkıda bulunmaktan gurur duyuyoruz. Kurulduğumuz günden bugüne, sanayi ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde paslanmaz çelik ağırlıklı olarak makina ve ekipman tasarlayıp imal ediyoruz.

1980'lerin başında sanayicimizin o zamanlar pek de aşına olmadığı bir malzeme olan paslanmaz çelik, az miktarda da olsa ülkemiz sanayisinde, üretimlerde kullanılmaya başlandı. Buradan doğan ihtiyaçla sanayimiz için gerekli olan sac, boru, çubuk, profil, fittings gibi ham maddelerin ticareti için 1986 yılında ARITES Metal San. ve Tic. Ltd. Şti. kuruldu.

Takip eden yıllarda sanayimizin bu yeni malzeme ile üretilmiş ürünlere karşı ihtiyacı arttıkça yurt içi imalat arzı talep için yeterli olmamaya, yurt dışına da bağımlılık artmaya başladı. Sanayicimizin yurt içi imalat arayışları ile şirketimizin büyüme hedefleri örtüşüğünde 1991 yılında imalat sürecine kararlılıkla geçtik.

“Nitelikli malzemeyi, ancak tecrübeli ve nitelikli ekip işler”

Bu anlayış ile yıllar içinde hem ekibimizi büyüttük hem de kaynaklı imalat yöntemi ile birçok sektörde farklı projelere imza attık. Özel projelerin özel çözümler gerektirdiğini biliyoruz. Zorlu projelerden edindiğimiz tecrübeler ile bugün savunma sanayii, enerji, kimya, petrokimya ve değerli maden sektörlerinde yoğunlaşarak hizmet veriyoruz. Müşterilerimizin istekleri doğrultusunda projeleri için prosese uygun tasarım ve imalat yapmakta, imalatlarımızın montajlarını gerçekleştirilmekteyiz.

Terzi işçiliği ile detaylı çalışarak profesyonel çözümler sunuyoruz

Yaptığımız üretimler aşağıdaki gibi örneklenebilir:

- Savunma Sanayii Proses Bileşenleri (Yakıt ve Patlayıcı İmalat Hattı ve Makineleri, Silah Taşıyıcı Platformlar, Mühimmat İmalat Hattı, Mühimmat Dolapları, OBÜS Alt Kundakları)
- İmalat Hattı (Reaktör, Karıştırıcı, Olgulaştırma, Depolama, Şartlandırma)
- Kimya/Petrokimya Proses Bileşenleri (Ayrıştırma Kolonları, Isı Eşanjörleri, Özel Hat Boruları)
- Değerli Maden Proses Bileşenleri (Elektrowinningcell, Anot-Katot, Sıyırma Kuleleri)

ARITES Metal

Cengiz Karaca – Founder and CEO

We, as ARITES METAL, are proud to have contributed to our country's production and defense industry for more than 30 years. Today, we design and manufacture machines and equipment mainly in stainless steel to meet industrial needs.

In the early 1980s, stainless steel, a material that our industrialists were not familiar with at that time, started to be used in industrial production, even in small quantities. ARITES Metal San. ve Tic. Ltd. Sti. was established in order to trade raw materials such as sheet metal, pipe, rod, profile, fittings which are necessary for our industry.

In the following years, as our industry's need for products produced with this new material increased, the domestic manufacturing supply became insufficient for the demand and foreign dependency started to increase. We initiated the manufacturing process with determination in 1991 when our industrialists' searching for domestic manufacturing matched with the growth targets of our company.

“The special quality material is processed only by our qualified and experienced team”

With this understanding, we have expanded our team in years and carried out many different projects in many sectors with the welded manufacturing method. We know that custom projects require custom solutions. Today, we are serving in the defense industry, energy, chemical, petrochemical and precious metal sectors with the experiences we have obtained from challenging projects. In line with customer requests, we are carrying out the design and manufacturing processes for their projects and assembly of our productions.

“We provide professional and tailor-made solutions”

Below are the examples of our productions:

- Defense Industry Process Components (Fuel and Explosives Production Line and Machinery, Weapon Carrier Platforms, Ammunition Production Line, Ammunition Cabinets, Howitzer Carriages)
- Production Line (Reactor, Mixer, Maturation, Storage, Conditioning)
- Chemical/Petrochemical Process Components (Decomposition Columns, Heat Exchangers, Custom Line Pipes)
- Precious Metal Process Components (Electrowinning cell, Anode-Cathode, Stripping Towers)



• Basıncılı Ekipmanlar (Otoklav, Reaktör, Test Kabini, Proses Tankı)

Rekabette ARITES Metal olarak kullanım dayanımı yüksek, standart gerekliliklere uygun imalatlarımız; projelere özel, teknik çözümlerimiz ve müşteri ihtiyaçlarını karşılayan tasarımlarımız ile öne çıkmaktayız

Bu sebeple ISO 9001:2015 ve EN 3834 belgelerimizin gerekliliklerini uygulayarak imalatlarımızın izlenebilirliğini ve üretim şartlarını garanti altına alıyoruz. Personelimize sağladığımız düzenli mesleki eğitimlerle hem personelimizin güvenli bir ortamda çalışmalarını hem de her seferinde ilk seferde doğru imalat ile maliyetleri asgari düzeyde tutmayı amaçlamaktayız.

ASME, AD MERKBLATT ve ATEX standartlarına uygun tasarım ve üretim denetimi, CE ve ATEX ZONE ürün sertifikalandırmaları için tarafsız belgelendirme kuruluşları ile çalışmaktayız.

2015-2017 yıllarında dolaylı olarak yaptığımız ihracat, ciromuzun %45'ini oluşturdu. Hem millî ihtiyaçlarımıza yanıt vermekten hem de millî firmalarımızın ihracatlarında alt yüklenici olmaktan gurur duyuyoruz.

OSSA'nın ilk üyelerinden biri olarak Türkiye'nin kalbinde Ankara'da, Ankara'nın kalbinde OSTİM'de yerli sanayimizin millî ihtiyaçlarımıza yanıt vermesi amacıyla birlikteliğimizin çok değerli olduğunu düşünüyoruz. OSSA Kümelenmesi üyelerinin sektörde birbiri ile dayanışması, bilgi paylaşımında bulunması sinerjimizi bürokratik ilişkilerde ve uluslararası mecrada temsil etmek de prestijimizi arttırmaktadır. OSSA Kümelenmesi üyesi olarak 2017 ICDDA'de ekonomik kolaylıklar ile yer alarak firmamızın uluslararası mecrada tanınması için büyük adımlar attık. Yanı sıra eğitim ve danışmanlık gibi firmamızın vizyonu doğrultusundaki gereksinimlerimizi daha uygun fiyatlara alabilmekteyiz.

İmalat yapmaya ilk MKE ile başladığımız için savunma sanayiinde yer almak şirketimizin olmazsa olmazıdır. Aktif olarak MKE, Roketsan, PETKİM ve TEİ ile çalışmakta, savunma sanayimizin büyürken yerleşmesinde görev almaktayız. Yerleşmeye yaptığımız katkılardan dolayı 2012 yılında PETKİM Tedarikçi Ödülü'nü aldık. ARITES Metal olarak, başarılarımızı artırarak ülkemiz üretimine katkılarımıza devam ediyoruz.

• Pressure Equipment (Autoclave, Reactor, Test Cabin, Process Tank)

As ARITES METAL, we stand out in competition with our durable products that are compatible with standard requirements, our special technical solutions for projects and designs that meet customer needs.

For this reason, we ensure the traceability of our production and guarantee the production conditions by applying the requirements of ISO 9001:2015 and EN 3834 certificates. Through regular training that we provide to our staff, we aim to provide a safe environment to our staff and keep the costs at a minimum level through proper production from the start.

We work together with independent certification institutions for the supervision of design and production in compliance with ASME, AD MERKBLATT and ATEX standards, as well as for CE and ATEX ZONE product certifications.

During the years 2015-2017, our indirect export constituted 45% of our turnover. We are proud to meet both our national needs and to be a subcontractor in the exports of our national companies.

As one of the first members of OSSA, we believe that our synergy in OSTİM, which is located at the heart of Ankara, is of great value in order for our domestic industry to meet our national needs. The OSSA Cluster members' cooperation with each other in the sector, their exchanging of views, representation in bureaucratic relations and in international markets increase our reputation. As a member of the OSSA Cluster, we achieved remarkable steps for the recognition of our company in international markets by attending the 2017 ICDDA event with economic advantages. In addition, we can procure our company's needs such as training and consultancy at the best possible prices.

Taking part in the defense industry is sine qua non for our company since we started manufacturing with Machinery and Chemical Industry Corporation (MKEK). We are actively working with MKEK, Roketsan, PETKİM and TEİ, and we serve the indigenization activities of our defense industry while it is growing. We received the PETKİM Supplier Award in 2012 for our contributions to indigenization activities. We, as ARITES Metal, are continuing our contributions to the country's production by increasing our success.



Dirinler Makina ve Sanayi A.Ş.

Halil Akgül - Genel Müdür

Dirinler 66 yıldır sac presi ve talaşlı imalat tezgâhları üretmektedir. Dirinler markası özellikle makina sektöründe önemli bir yere sahiptir. Merhum Cemal Dirin, firmasını kurduktan sonra birçok alanda ilkleri başarmıştır. Türkiye’de ilk torna tezgâhını, ilk planya tezgâhını, ilk hava kavramalı presi, ilk CE sertifikalı presi, ilk kemik eklemli presi, ilk CNC freze tezgâhını, ilk yüksek hızlı hassas presi, ilk PET kompresörünü Dirinler üretmiştir. 50’den fazla ülkede makinalarımız çalışmaktadır. ABD, İspanya, Polonya, Rusya, Almanya en önemli pazarlarımızdır.

Pres makinaları üretiminin yarından fazlasını ihraç etmektedir. 60 tondan 1500 ton kapasiteye kadar mekanik pres yapabiliyoruz. Servo, knuckle joint, link drive, hidrolik presler üretim çeşidimizi oluşturmaktadır. Sürücü ve transfer sistemi ya da robotlar ile çalışan komple hat kurmaktayız.

Sanayi makinaları bölümü olarak, Dirinler markası altında 5 eksenli CNC Gantry tipi frezeler ve özel amaçlı CNC tezgâhlar üretmekteyiz. Otomotiv, kalıplılık, havacılık, makina, raylı sistemler ve savunma sektörlerinde güvenle kullanılmaktadır.

Dirinler AR-GE Merkezi yeni ürün tasarımı yanında ürünlerimizi iyileştirmek, teknolojik yenilikleri bünyemize kazandırmak için çalışmalar yapmaktadır. Bu kapsamda dünyanın gündeminde olan endüstri 4.0’a uyumlu presimizi geçen ay fuarlarda sergiledik ve çok ilgi gördü. Bu teknolojiyi diğer preslerimize yaygınlaştırmayı hedefliyoruz.

Dişli üretim kapasitemizi arttırdık, büyük preslerimizde çavuş dişli (Double helix) kullanımını standart hâle getirdik. Borwerk işleme kapasitemiz 6.5 metre boya ve 50 ton ağırlığa kadar büyüdü.

Dirinler Akademi ve Dirinler Çıraklık Okulum sayesinde beyaz ve mavi yaka eğitimlerini yaygın olarak sürdürüyoruz.

2018’de yalın üretim ve verimlilik projelerine ve Turquality belgesini almaya ağırlık vereceğiz. Rekabet etmek için verimlilik ve kalitenin önemini biliyoruz. Kaliteden ödün vermeden nasıl daha ucuza üretebileceğimizin arayışındayız.

Dirinler Makina ve Sanayi A.Ş.

Halil Akgül - General Manager

Dirinler has been producing sheet metal presses and machining benches for 66 years. The Dirinler brand has an important place especially in the machinery sector. After founding the company, the late Cemal Dirin accomplished firsts in many fields. Dirinler produced the first lathe, slotting machine, air clutch press, CE certified press, articulated press, CNC milling machine, high-speed precision press and PET compressor in Turkey. Our machines are being used in more than 50 countries. The USA, Spain, Poland, Russia, Germany are our most important markets.

We export more than half of our press machines that we produce. We are able to make mechanical presses from 60 to 1500 ton capacity. Servo, knuckle joint, link drive and hydraulic press constitute our production types. We are setting up a full line that operates with driver and transfer system or robots.

As for industrial machines, we produce 5-axis CNC Gantry type mills and special-purpose CNC workbenches under the Dirinler brand. They are used safely in automotive, molding, aviation, machinery, rail systems and defense sectors.

The Dirinler R&D center is working to improve our existing products as well as new product design and to bring technological innovations to the company. In this context, last month we exhibited our press compatible with industry 4.0, which is a topic of interest throughout the world. We aim to expand this technology to other presses.

We increased our gear production capacity and standardized the usage of the double helix in our big presses. Our Borwerk processing capacity was increased to 6.5 meters in length and 50 tons in weight.

Thanks to the Dirinler Academy and Dirinler Apprenticeship School, we continue white-collar and blue-collar training.

In 2018 we will focus on lean production and productivity projects as well as obtaining the Turquality certificate. We know the importance of productivity and quality in order to be competitive. We are seeking ways to produce at a lower cost, without sacrificing quality.



Dirinler Makina ürünleri yatırım amaçlı satın alınmaktadır. Müşterilerimiz makinalarımızı yıllarca kullanmakta ve bu makinalarla işlerini yürütmeyi amaçlamaktadırlar. 66 senelik bir firma olarak en büyük gücümüz ve farkındalığımız satış sonrası hizmetlerdir. Makinaların hiç arıza yapmaması beklenir ancak çalışma şartlarının ağırlığı, bakım ihmalleri, operatör hataları, çevre koşulları ve parça ömürleri nedeniyle makina arızaları ve duruşları olmaktadır. Dirinler Makina olarak makinalarımızın yoğun bulunduğu bölgelerde servis firmalarımız var, bunun dışında fabrikamız içinde görev yapan satış sonrası hizmetler ekibi 7 gün 24 saat müşterilerin taleplerini karşılamak için çalışmaktadır. Satış sonrası hizmet politikamız hızlı cevap vermek, arızanın kök nedenine inmek, arızanın tekrarlanmaması için kullanıcıya eğitim vermek, gerekirse tasarım değişikliği yapmaktır.

Dirinler Makina komple üretim hattı kurma kabiliyeti ile sanayimiz için stratejik önemdedir. Birçok önemli projede ülkemizi ithal bağımlılığından kurtardığı gibi, kalite fiyat oranımızın beğenilmesi sayesinde gelişmiş ülkelerde tercih edilen bir marka konumuna gelmekteyiz. Vizyonumuz, sektörümüzde ülkemizde liderliğimizi sürdürmek ve bir dünya markası olmaktır.

OSSA Kümelenmesi Faaliyetleri sayesinde birçok projeden haberdar oluyoruz, savunma sektöründeki gelişmeleri, yatırım ihtiyaçlarını takip edebiliyoruz. Sektörümüzdeki firmaların yatırımlarında Dirinler alternatifini değerlendirmeden karar vermemelerini arzuluyoruz.

Dirinler products are purchased for investment purposes. Our customers use our machines for years and aim to conduct their business with these machines. As a company doing business for 66 years, our biggest power is after sales services. It is expected that the machines will not fail at all but there are breakdowns and downtimes due to the heavy working conditions, maintenance negligence, operator error, environmental conditions and part life span. Dirinler as service companies in the areas where our machines are widely used, besides, the after sales service team working in our factory is working to meet the demands of customers 24-7. Our after-sales service policy is to respond quickly, go to the root cause of the fault, train the user in order not to repeat the fault, and make a design change if necessary.

Dirinler is of strategic importance for our industry with its ability to build full production lines. As we save our country from import dependency in many important projects, we are becoming a preferred brand in developed countries thanks to our quality-price ratio. Our vision is to sustain our leadership in our sector and become a world brand.

Thanks to OSSA Cluster activities, we are aware of many projects, developments in the defense sector and we are able to follow the needs for investment. We desire to reach the level where companies in the sector decide on Dirinler, without considering other alternatives in their investments.



Döksan – Isıl İşlem Alanında Sektörün Güvenilir Ortağı

Ayşe Erkan- Kalite ve AR-GE Direktörü

Döksan Ailesi olarak, malzemeye değer katmak adına 1989 yılında OSTİM organize sanayi bölgesinde endüstriyel ve taşlama alanında hizmet vermeye başladık. Uzun yıllar OSTİM bölgesinde devam eden faaliyetlerimizi, 2014 yılında ASO 1. organize açtığımız ısıtma tesisimiz ile genişlettik. Bugün itibarıyla; 11 adet 600 kg kapasiteli kamaralı tip ısıtma fırınına, 15 adet temper fırınına, 7 adet 10.000 kg kapasiteli kuyu tipi fırına, 1 adet vakum fırınına, 1 adet vakum sement fırınına, 1 adet kriyojenik ısıtma fırınına, 1 adet sürekli tip ısıtma fırınına, 2 adet plazma nitratyon ünitesine, 1 adet gaz nitratyon fırınına, 5 adet endüksiyon tezgâhına, 2 adet taşlama ünitesine ve 3 adet kumlama ünitesine sahibiz.

2014 yılı sonrası alınan büyüme kararında önceliğimiz, büyüyen ailemizi ve tesisimizi kalite yönetim standartları alt yapısı ile güçlendirmek oldu. Bu gereklilik ile Uzay, Havacılık ve Savunma Sanayine kaliteli hizmet sunabilmek için AS9100 belgelendirmesini tamamladık. Malzemeye değer katmak için çıktığımız yolculuğumuzda faaliyetlerimizi bilimsel ve akademik faaliyetler ile geliştirmek için AR-GE merkezi çalışmalarına başladık. 2017 yılı Mayıs ayında çalışmalarımız meyvesini verdi ve Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından AR-GE merkezi olarak seçildik. Isıtma alanında Türkiye'nin ilk ve tek AR-GE merkezi olarak çalışmalarımızı ve projelerimizi devam ettiriyoruz. 25 kişilik AR-GE merkezi ekibimiz ile yeni projeler yapıyor, üniversite ve sanayi iş birliğini gerçekleştirerek, sektörümüzdeki ısıtma ihtiyaçlarını ticari olarak karşılamakla beraber, bilimsel olarak da hizmetler sunuyoruz.

Ciromuzun büyük bir kısmını otomotiv, makina, tarım firmaları oluşturmaktadır. Ancak 2017 yılı itibarıyla ülkemizde artan millî savunma projeleri ile uzay, havacılık ve savunma firmalarına yaptığımız ciromuz her geçen gün katbekat artmaktadır. Bizler de yeni yatırımlarımızı bu alanda faaliyet gösteren müşterilerimizin taleplerine yönelerek yapmaya başladık.

2017 yılında dâhil olduğumuz OSSA kümelenmesinin destekleriyle, birçok faaliyete katıldık. OSSA, savunma sanayii imalatçıları ile bizleri her fırsatta çeşitli organizasyonlar aracılığıyla bir araya getirmekte, savunma sanayicileri olan bizleri büyük bir aile olma yolunda her gün fazlasıyla desteklemekte, yazılı ve görsel medyada tabiri caizse bizlerin bayrağını sallayarak en büyük destekçimiz olmaktadır.

Döksan – The Trusted Partner of the Sector in the field of Heat Treatment

Ayşe Erkan – Quality and R&D Director

Döksan began providing services in the field of induction and grinding in the OSTİM organized industrial zone in 1989 in order to add value to material. They extended their activities performed over many years in the OSTİM zone with the heat treatment facility that was put into service in the ASO 1st organized industrial zone in 2014. As of today, they have 11 pieces of 600 kg capacity chamber furnaces, 15 tempering furnaces, 7 pieces of 10,000 kg capacity batch furnaces, 1 vacuum furnace, 1 vacuum cementation furnace, 1 cryogenic heat treatment furnace, 1 continuous heat treatment furnace, 2 plasma nitration units, 1 gas nitration furnace, 5 induction machines, 2 grinding units and 3 sandblasting units.

Their decision to make growth a priority in 2014 was aimed at strengthening their expanding facility with a quality management standard infrastructure. For this requirement, they completed the AS9100 certification to provide good quality services to the space, aerospace/aviation and defense industries. In order to add value to the material, they began their R&D center studies to develop activities with a scientific and academic focus. In May 2017, their efforts paid off they were selected as an R&D center by the Ministry of Science, Industry and Technology. They continue with their efforts and projects as Turkey's first and sole R&D center in the field of heat treatment. With an R&D center team of 25 staff, they develop new projects. By establishing university and industry cooperation, they are meeting the heat treatment needs of the sector and providing scientific services as well.

The majority of their revenue comes from automotive, machinery and agricultural companies. However, with the increasing national defense projects in Turkey as of 2017, the revenue earned from space, aerospace/aviation and defense companies increases every day. They have started to make new investments for the demands of customers performing activities in this area.

They participated in many activities with the support of the OSSA cluster in 2017. OSSA brings the defense industry manufacturers together through various organizations at every opportunity and provides support on the path to becoming a big family. It is the biggest supporter of Döksan as is attracts attention by promoting the company in written and visual media.



Dora Makina – Malzeme İşleme Teknolojilerinde Fark Yaratıyor

Dora Makina İmalat Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. kurucu ortaklarının talashlı imalat konusundaki bilgi ve tecrübelerini bir araya getirerek 2004 yılında kurulmuştur.

Dora Makina OSTİM'de yaklaşık 2300 m² kapalı alanda, 13'ü mühendis ve 70'i teknik personel olmak üzere toplamda 95 çalışan ile talashlı imalat sektöründe hizmet vermektedir.

Dora Makina, savunma sanayiinde ana entegratör olarak faaliyet gösteren firmalara; tasarım, geliştirme, prototip üretimi, kalifikasyon üretimi ve seri üretim aşamalarında destek vermektedir.

Alüminyum, titanyum, paslanmaz çelik, her türlü imalat çeliği, magnezyum, mühendislik alanında kullanılan her türlü plastik gibi çok farklı türde malzemeyi işleme yeteneğine sahiptir.

Dora Makina üreteceği parçaların CAD / CAM programlarını ve üretim için gerekli aparat tasarımlarını kendi bünyesinde gerçekleştirmektedir. Özellikle aparat tasarımındaki etkinliği ile işlemesi zor ve hassas tolerans gerektiren parçaları az sayıda operasyon ile istenen kalitede imal etme yeteneğine sahiptir.

İşlenen parçaların tamamı CMM ölçümleri ile doğrulanmakta ve savunma sanayiinin en önemli gereksinimlerinden olan kalite kontrol aşamaları istenen hassasiyetlerde yerine getirilmektedir.

Yurt içi savunma sanayiinde kazanılan imalat yeteneği ve kalite anlayışı ile yurt dışı firma/kurumlara da benzer hizmetler sağlanmaktadır. CERN (Avrupa Nükleer Araştırma Merkezi) tarafından kalifiye edilen ilk Türk firması olarak farklı zamanlarda farklı ürünleri imal edip teslim etmiştir, bu faaliyetler hâlihazırda sürdürülmektedir.

İmalat yanında imalatı çevreci ve katma değeri yüksek olacak şekilde yapabilmek için çeşitli ARGE faaliyetleri de yürütülmektedir, bu kapsamda alınmış bir de patenti bulunmaktadır.

Savunma sanayiine alt sistem/ürün geliştirerek dışa bağımlılığı azaltmak hedefi ile ürün geliştirme faaliyetlerine başlamak üzere yapılmaktadır.

Referanslarımız arasında Aselsan, Roketsan, TAI, MKEK, TÜBİTAK- Sage, TÜBİTAK-Uzay, FNSS yer almaktadır.

Dora Makina Makes Difference in Material Processing Technologies

Dora Makina İmalat Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. was founded in 2004 by bringing together the know-how and experiences of its founding partners in the field of machining.

Dora Makina delivers services in the machining sector with its 95 employees composed of 13 engineers and 70 technical staff at 2.300 m² indoor area in OSTİM.

Dora Makina provides support for the design, development, prototype production, qualification production and serial production stages for the main integrator companies performing activities in the Defense Industry.

It is capable of processing many different types of materials such as aluminum, titanium, stainless steel, all kinds of manufacturing steel, magnesium, all kinds of plastic used in the engineering field.

Dora Makina executes the CAD / CAM programs of the parts to be produced and the apparatus designs necessary for production at its own facilities. Especially with its competence in apparatus design, it has the ability to manufacture parts that are difficult and complex to process and require tolerance in desired quality with little number of operations.

All processed parts are verified by CMM measurements and the quality assurance stages, which are the most critical requirements of the defense industry, are performed with the required precision.

With the manufacturing capability gained in the domestic defense industry and the quality approach it has, similar services are also provided to foreign companies / institution. As the first Turkish company qualified by CERN (European Organization for Nuclear Research), it has manufactured and delivered different products at different times; these activities are still ongoing.

In addition to manufacturing, various R&D activities are being carried out in order to make production more environment friendly and higher added value. It has also obtained a patent within this scope.

The necessary infrastructure is being prepared in order to initiate product development activities with the aim to reduce external dependency by developing subsystems / products in the defense industry.

Aselsan, Roketsan, TAI, MKEK, TÜBİTAK-Sage, TÜBİTAK-Space, FNSS are amongst their references.





Galen Teknoloji Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Alptekin Erman - Genel Müdür

Dönen makinelerin yük altında, takip edilebilir ve tekrarlanabilir laboratuvar şartlarında performans testlerini yapan tesisler ve bu tesislerde kullanılan dinamometre dâhil tüm şartlandırıcı, ölçüm cihazı, mekanik sistemler, kontrol üniteleri, yazılımlar ve sistemlerin imalatını yapan firmamız, sektörde ve branşında Türkiye'nin tek yerli sulu dinamometre ve test sistemleri imalatçısı pozisyonundadır.

1989 yılından bugüne kadar sadece bu iş ile ilgilenmekte olan kurucularımız 1989 yılından 2007 yılına kadar temsilcilik ve entegratörlük hizmeti vererek tecrübe biriktirmiş, son 6 yıl içerisinde ilgilendikleri imalat konusu ile yetkinlik kazanarak, sektörden gelen talepler doğrultusunda %80 ve üzeri yerli katkı payı ile yerli imalata başlamıştır. Bugün, yılda 20 veya üzeri anahtar teslimi test tesisi projesi gerçekleştirme kapasitesine sahip olan firmamız, kazancını ARGE faaliyetleri, ulusal ve uluslararası pazar geliştirme çalışmaları ve kalifiye personel istihdamına aktararak büyümeyi hedeflemiştir.

Aktif, pasif, sulu tüm dinamometreler, sarfiyat ölçüm üniteleri, şartlandırıcılar, mekanik ve elektronik sistemler, analizatörler ve yazılım dâhil imalatımız olan tüm ürünler kendi tasarımıdır. Özellikle otomotiv ana sanayi firmalarının güncel ürün geliştirme, sertifikasyon, validasyon ve homologasyon ihtiyaçlarına cevap verebilen emisyon, NVH ve ARGE test odası benzeri test tesisleri kurulumu ve bu tesislerde kullanılan tüm cihaz ve sistemlerin imalatı, gelişerek devam eden faaliyetlerimizin başında gelmektedir.

Buna ek olarak, savunma sanayii yenileme fabrikaları ve üniversitelere verilmiş test sistemlerinde kullanılan tüm eski tip dinamometre ve cihazlarda önemli seviyede iyileştirici, kalite artırıcı yenilikler gerçekleştirmekte ve böylece sektörlerdeki eski teknolojiye sahip düşük kaliteli ürünleri kullanımdan alarak, modern ve hassas kontrol yeteneğine sahip yüksek kaliteli yerli ürünleri müşterilerimizin kullanımına sunmaktayız.

Yazılım geliştirme, elektronik ve mekanik tasarım ve hassas imalat konularına olan hâkimiyetimiz sayesinde, test ve test enstrümanları dışında, 6 eksenli robot kol ve savunma sanayiine özel kontrol sistemleri benzeri, ülkemizde yerli tedariki kısıtlı olan konularda da tasarım ve imalat faaliyetinde bulunmaktayız. Bugünlerde özellikle savunma sanayii projelerinde karşımıza çıkan kritik unsurların bağımsız ve millî seviyede tasarım ve imalatı süreçlerine, anahtar teslimi test sistemleri tedarikçisi statüsüyle hizmet vermenin gururunu ve mutluluğunu yaşıyoruz.

Bir OSSA üyesi olarak, uluslararası başarılarımızdan bahsetmemiz gerekirse; "Rusya'ya ihracat yapıyoruz. Geçen sene iki adet 1500 Hp Kapasiteli Revizyon Sonrası Motor Test Tesisi kurduk. Bu sene de 5 tesis için görüşmelerimiz devam ediyor. Pakistan'da dinamometre ve test sistemlerimiz yoğun biçimde kullanılmakta. İmalatımızın %20'si ihrac edilmektedir. Uluslararası fuarlara katılarak ve pazarlama faaliyetleri planlayarak yıllık ciromuzu ihracat yönünde arttırmayı hedefledik."

OSSA Kümelenmesinin, iç pazarın "birbirini tanımayan firmalardan oluşan sektör" yapısını değiştirmek amacıyla OSSA'nın yürüttüğü tüm toplantı, çalıştay ve benzeri organizasyonlara katılıyor, iç pazarda tanınırlığımızı bu yolla artırıyoruz. Özellikle kamu ve vakıf firmalarının yurt dışı ürün kullanma eğilimini, yüksek kaliteli ulusal ürün kullanım eğilimine dönüştürmesi için OSSA ile birlikte büyük çaba harcıyoruz.

Galen Teknoloji Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Alptekin Erman - General Manager

Our company has been performing load performance tests of rotating machines within traceable and repeatable laboratory conditions and producing all types of conditioners including dynamometers, measuring devices, mechanical systems, control units, software and systems that are used at facilities. It is the only producer in Turkey that produces domestic hydraulic dynamometer and test systems.

Our founders, who have been immersed in this business since 1989, have accumulated experience by providing services as representative agency and integrator from 1989 to 2007. They gained the necessary competence in manufacturing and during the last 6 years have started domestic production with a domestic participation rate of 80% and above. Today, our company, which has a capacity of 20 or more turnkey test facility projects per year, aims to grow by allocating its income to R&D activities, national and international market development activities and the employment of qualified personnel.

All our products are designed by our company, including all active, passive, hydraulic dynamometers, consumption measuring units, conditioners, mechanical and electronic systems, analyzers and software. The installation/establishment of emission, NVH and test facilities that are able to meet the product development, certification, validation and homologation needs of especially the automotive industry companies and the production of all devices and systems used in these facilities are the main activities that are being progressively performed.

In addition, we perform remedial and quality enhancing improvements for all old type dynamometers and devices used in the test systems that were provided to the defense industry renovation plants and universities and therefore we offer to our customers the use of high quality domestic products with modern and precise control ability by decommissioning low quality products with old technology within the industries.

Thanks to our competence in software development, electronic and mechanical design and precision manufacturing, we carry out the design and production of 6 axis robot arms and defense industry specific control systems in addition to test and test devices. Nowadays, we are proud and happy to serve as a provider of turnkey test systems for an independent and national level of design and manufacturing process of critical components, especially in defense industry projects.

As an OSSA member, if we talk about our international achievements, "We perform export activities to Russia. Last year, we installed/established two 1500 Hp Capacity Post-Revision Engine Test Facilities. Our negotiations continue for additional 5 facilities. Our dynamometers and test systems are being used extensively in Pakistan. We export 20% of our overall production. Through participation in international fairs and planning marketing activities, we aim to increase our annual turnover in exports".

We participate in all meetings, workshops and similar organizations carried out by the OSSA Cluster to benefit from efforts to change the structure of the domestic market where companies often do not know each other, and we increase our recognition in the domestic market in this way. We are exerting efforts together with the OSSA in order to transform the tendency of the public and foundation companies from using foreign products into the tendency to utilizing high-quality national products.

MILITARY & POLICE EQUIPMENT



www.guvenliyasam.com

SINCE 1988

Güvenli Yaşam Savunma Havacılık

Firmamız 1988'den yılından bu yana faaliyet göstermektedir.

Firmamızda askerî ve polis birlikleri için koruyucu kask, kalkan, cop, vücut koruyucu teçhizat (robocop), muhtelif silahlar ve tüfekler için plastik taşıma çantaları imalatı yapılmakta olup, ayrıca kullanıcıların talebi doğrultusunda istenen özelliklerde imalat da yapılabilmektedir.

Firmamız Millî Piyade Tüfeği MPT-76 plastik taşıma çantası, Millî Piyade Tüfeği MPT 76 (beşli) plastik taşıma sandıklarının ve BORA 12 Tüfeği plastik taşıma çantasının imalatını yapmaktadır.

Firmamız yurt içi ve yurt dışında askerî ve polis birliklerine üretim konusu ürünlerimiz ile ilgili imalatlar yapmakta olup, Orta doğu, Asya ve Avrupa ülkelerinin çoğuna ihracatlar gerçekleştirmektedir.

Güvenli Yaşam Savunma Havacılık

Our company has been performing activities since 1988.

Our company manufactures protective helmets, shields, batons, body protective gear (robocop), plastic carrier bags for various weapons and rifles for military and police units and is capable of custom manufacturing in accordance with user demands.

Our company manufactures plastic carrier bags and cases for the National Infantry Rifle MPT-76 as well as plastic carrier bags for the BORA 12 Rifle.

Our company conducts manufacturing for military and police units both in Turkey and abroad and is exporting to many countries in the Middle East, Asia and Europe.

MILITARY & POLICE EQUIPMENT



Hızal Yüksek Gerilim Teknolojileri (Elektroerozyon Sanayi ve Ticaret Ltd.)

Ömer Faruk Ceviz - Müdür

www.hizaledm.com

1974 yılında kurulmuş olup, günümüze kadar geliştirdiği ve ürettiği çeşitli model ve güçlerde üç bine yakın makina, test ve ölçüm sistemini yur içi ve yurt dışında, sanayi ve eğitim kurumlarının hizmetine vermiş ve halâ üretim, tasarım, geliştirme ve teknik servis sağlamaktadır.

Hızal Ltd. ülkemizde Yüksek Gerilim Testleri ve Darbeli Güç Kaynakları ve de Ölçüm Cihaz Sistemleri üretimi yapan firma olup, AR-GE konusunda uzman ve deneyimli bir kuruluştur.

Uzmanlığımızda ve imalatımızda;

- Yüksek Gerilim (Y.G.) Teknolojileri,
- Yüksek Gerilim Test ve Ölçümleri (Hava, Kara, Deniz Platformları ve dolaylı ve doğrudan etki testleri, MIL standartlarında yapılabilmektedir.)
- Yüksek Gerilim Darbe Jeneratörleri (200 – 3 kV, 3kJoule-1MJoule)
- Elektromanyetik Darbe ve Dalga Kaynakları (MikroDalga-RF güç üreteçleri)
- Kısmi Desarj Ölçüm Sistemleri,
- Yüksek Gerilim AC/DC ve Darbe Gerilimi Test ve Ölçüm Sistemleri (800 kV)
- Yüksek Gerilim ve Yüksek Akım Kaynakları ve Ölçme Cihazları, 25 -400 kA, 50Hz)
- Test Transformatörleri, Yüksek Akım Transformatörleri,
- O.G. Pano,
- Parafudr Test Cihaz ve Sistemleri,
- Yüksek Gerilim kondansatörleri, diyot ve dirençleri üretmektedir.

Hızal Yüksek Gerilim Teknolojileri ile 2000 yılından itibaren savunma sanayii projelerinde danışman, çözüm ortağı olarak ve ARGE çalışmaları ile resmî sözleşmeler ve projelerde yer almaktadır.

Firma kurulduğu günden itibaren araştırma / geliştirme, özgün tasarım ve üretime önem vermiştir. Bu sayede yurt dışından getirilen birçok makina ve sistemi tamamen yerli kaynaklarla ve özgün mühendislikle geliştirip, üreterek yurt ekonomisine katkıda bulunmanın yanı sıra, ülke sanayisinin gelişmesine ve dışa bağımlılığın azaltılmasına da hizmet etmiş ve etmektedir.

HIZAL uzmanlığı ile savunma sanayii için özel / resmî kuruluşlara ve üniversitelere projeler, Yüksek Gerilim Laboratuvar Projeleri, Danışmanlık Hizmetleri, Elektrokimyasal İşleme Makinaları, PEF (pulsed electric field-elektrik alan darbe) ve UHP (ultra high pressure-ultra yüksek basınç) Gıda Sterilizasyon Sistemleri, 600-1200kV nanosaniyede çalışan Marx Jeneratörleri, 2-100 kJoule Yüksek Gerilim Plazma Kıırma Sistemleri (petrol endüstrisi için), Yüksek Gerilim ve Yüksek Akım Darbeli güç kaynakları üretmektedir.

Ayrıca üretimde birçok özgün tasarım, Y.G. izolasyon malzeme ve imalat teknikleri geliştirmiş bulunmaktadır. Firma, yazılımını da kendi geliştirdiği çeşitli CNC Makina ve Sistemleri, CNC Frezeler, tornalar, kalıpcı tezgâhları, 3 boyutlu malzeme işleme makinaları ve prototip işleme frezeleri, 3 boyutlu tarayıcı, küçük ve büyük routerler ve özel amaçlı makinaları imal etmiş projelerine özgün kendi CNC makina parkuruna sahiptir.

Firmamız TAI, TEI, Aselsan, TÜBİTAK gibi belli başlı savunma sanayi sektöründe öncü firmalar/kurumlar ile çalışmaktadır. Ayrıca TSE, TÜBİTAK kurumlarında Yüksek Gerilim Danışmanlığı ve Hizmetleri vermektedir.

Malezya, Irak, Suudi Arabistan, Libya gibi ülkelere çeşitli ihracatlar yapılmış ve hâlen yurt dışına yönelik çalışmalara devam edilmektedir.

OSSA kümelenmesinin faaliyetleri ve destekleriyle birçok resmî heyet ve makamlı önemli görüşmeler gerçekleştirdik ve bu sayede önemli projelerde yer alma fırsatı yakaladık ve iş ilişkilerimizi daha geliştirdik.

Hızal Yüksek Gerilim Teknolojileri (Elektroerozyon Sanayi ve Ticaret Ltd.)

Ömer Faruk Ceviz - Manager

www.hizaledm.com

Since its establishment in 1974, it has provided nearly three thousand machines and test & measurement systems that were designed and developed in various models and powers to the service of many industrial and educational institutions within the country and abroad and it is still providing manufacturing, design, development and technical services.

Hızal Ltd. is the only company that manufactures High Voltage Test Systems, Pulsed Power Supplies and Measuring Device Systems in our country and has expertise and experience in R&D.

Below are the expertise and production capabilities of Hızal Ltd.:

- High Voltage Technologies
- High Voltage Tests and Measurements (Air , Land, Naval platforms direct or indirect effect testings-MIL standart capacity testing)
- High Voltage Pulse Generators (200 – 3 kV, 3kJoule-1MJoule)
- Electromagnetic Pulse and Wave Welding (Microwave - RF power generators)
- Partial Discharge Measurement Systems
- High Voltage AC/DC and Surge Voltage Test and Measurement Systems (800 kV)
- High Voltage and High Power Welding and Measurement Devices (25 -400 kA, 50Hz)
- Test Transformers, High Power Transformers
- O.G. Panel/Board
- Surge Arrester Test Devices and Systems
- High Voltage Condensers, Diodes and Resistors

Hızal Yüksek Gerilim Teknolojileri has been performing activities since the year 2000 as a consultancy company and a solution partner for defense industry projects. With its R&D studies, it has also been taking part in official contracts and projects.

As from the date of establishment, it attaches importance to R&D, indigenous design and production. In addition to contributing to the economy of the country by developing and producing many machines and systems imported from abroad with domestic resources and indigenous engineering, it also serves to develop the country's industry and reduce foreign dependency.

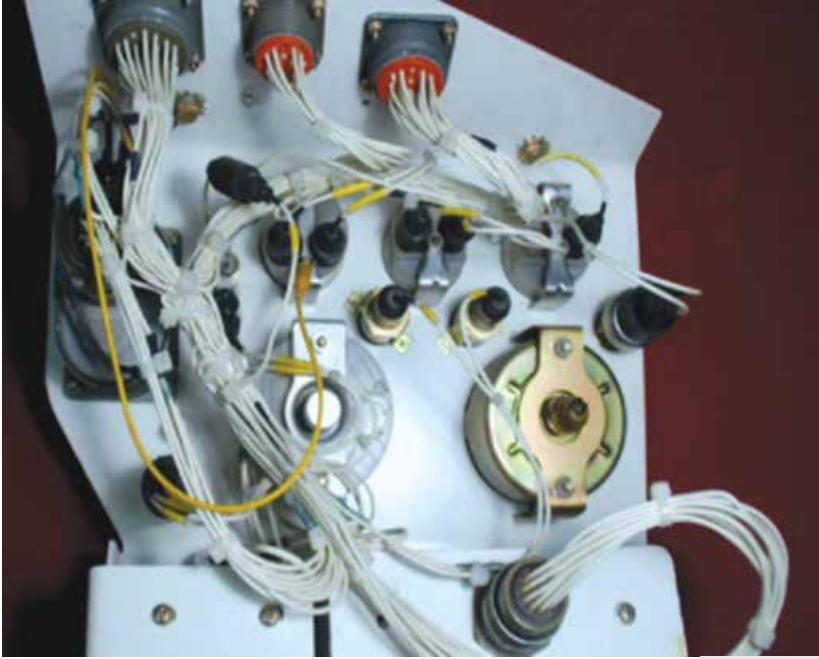
HIZAL carries out projects for private/public defense industry institutions/ companies and universities, High Voltage Laboratory projects, delivers Consultancy Services, and produces Electrochemical Processing Machines, PEF (pulsed electric field) and UHP (ultra-high pressure), Food Sterilization Systems, 600-1200kV Marx Generators, 2-100 kJoule, High Volatage Electrical Pulse Systems (for the petroleum industry), High Voltage and High Current Pulse Power Supplies.

In addition, the company has also developed indigenous design, High Voltage isolation material and manufacturing techniques.

The company works together with leading companies of the defense industry such as TAI, TEI, Aselsan and TÜBİTAK. It also delivers High Voltage Consultancy services to TSE and TÜBİTAK.

It realized various exports to Malaysia, Saudi Arabia and Libya and it still continues its efforts for foreign countries.

HIZAL has made significant negotiations with many official delegations and authorities with the activities and support of the OSSA cluster and they have had the opportunity to participate in important projects and have further developed their business relationships.



Kabsan Elektronik – Kablo ve Elektro Mekanik Montaj Üretimi Alanında Hizmet Veriyor

Kabsan Elektronik, Gültekin Karatokuş tarafından 1993 tarihinde Ankara'da kurulmuştur.

Faaliyetlerini 1999 yılından itibaren Gersan sanayi sitesindeki 560 m² kapalı alana sahip kendi tesislerinde yürütmektedir. Bunun yanı sıra, aynı faaliyeti gösteren 2011 yılında Kahramankazan'da açılan 250 m² kapalı alana sahip şubesi bulunmaktadır.

Ayrıca 2018 yılı içinde faaliyete geçecek olan modern bir üretim tesisi yatırımını bulunmaktadır.

Faaliyetlerine savunma sanayiine yönelik olarak kablo üretimi ile başlayan Kabsan Elektronik, günümüzde Savunma Sanayii alanında faaliyet gösteren, ana sanayi firmalarına kablo ve elektromekanik montaj üretimleri alanında hizmet vermeye devam etmektedir.

Kabsan Elektronik'in başlıca hedefleri arasında, gelişen savunma sanayiine en iyi şekilde hizmet vermek amacıyla, son teknoloji ekipmanlara ve eğitime yatırım yapmak vardır.

Kabsan Elektronik, değişen ve gelişen müşteri talepleri karşısında kaliteden ödün vermeden müşteri ihtiyaçlarını karşılamak ve mevcut müşteri memnuniyetini artırarak sektörde her zaman tercih edilen ve müşterileri için değer yaratan bir firma olmaya devam edecektir.

Başlıca ürün çeşitlerimiz aşağıda belirtilmiştir.

- Sarp Silah Sistemi kablo takımları,
- HGK (Hassas Güdüm Kiti)
- LGK (Lazer Güdüm Kiti)
- Tank Kablo Takımları
- Saudi Box – Panel
- ZPT (Zırhlı Personel Taşıyıcı) kablo takımları
- RF Kablo Takımları ve test işlemleri
- Mekanik ve elektromekanik parçalar,
- Turn Signal,
- YTKB Yeni Tip Karakol Botu kablo takımları,
- Dağıtım ve kontrol

Kabsan Elektronik Delivers Services in the Field of Cabling and ElectroMechanic Assembly Manufacturing

Kabsan Elektronik was established in 1993 by Gültekin Karatokuş in Ankara.

Since 1999, the company has been conducting its activities at its own facilities with an indoor area of 560 m² at the Gersan industrial site. There is an additional indoor area of 250 m² that was put into service as a branch in Kahraman Kazan in 2011. In addition, there is an investment for a modern manufacturing facility that will be operational within 2018.

Having started its activities with the manufacturing of cabling for the defense industry, Kabsan Elektronik continues to provide services in the field of cabling and electromechanical assembly manufacturing for the main industrial companies performing activities in the defense industry.

Amongst the main objectives of Kabsan Elektronik is making investments in the stateofheart equipment and training in order to best serve the developing defense industry.

Kabsan Elektronik will continue to be a company that is always preferred in the sector and creates value for its customers by meeting customer needs without sacrificing quality for the changing and developing customer demands, continuing to increase current customer satisfaction.

Our main product range is as follows:

- Sarp Weapon System cable sets,
- HGK (Precision Guidance Kit)
- LGK (Laser Guidance Kit)
- Tank Cable Sets
- Saudi Box Panel
- ZPT (Armored Personnel Carrier) cable sets
- RF Cable Sets and test processes
- Mechanical and electromechanical parts
- Turn Signal
- New Type Patrol Boat Cable Sets,
- Distribution and control



Orion Havacılık Makina Metal Sanayi ve Ticaret Ltd.Şti.

Ömer Kumtepe – Orion Havacılık Makina Metal Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.
– Genel Müdür

Tezgâh parkımızda savunma ve havacılık sanayii için özel üretilmiş olan 3 adet 5 eksenli (iş mili devri 20000 ve 40000 d/d) modül md7200 CNC extrusion tezgâhı, 1 adet mazak ms10 c eksenli (3 eksen) CNC Torna Tezgâhı, 1 adet mazak ajv18 (3 eksen), 1 adet Dea Cmm Tezgâhı ve çapakalma makinası ile Kasım 2015 tarihinden beri TUSAŞ için AS9100 havacılık kalite standardına uygun alt detay parça ve uçak yer destek ekipmanları imalatına devam etmektedir.

26 Ağustos 2016 tarihinde TUSAŞ kalite sistem onay belgesini almış ve TUSAŞ onaylı tedarikçisi olmaya hak kazanmıştır. AS9100 Havacılık Kalite Belgesi onay çalışmalarını ve denetimlerini Ekim 2016 tarihinde tamamlamış, 10 Ekim 2016 tarihinde havacılık standardı AS9100C belgesini almıştır. Çalışmalarına kaliteden ödün vermeden devam eden Orion Havacılık, Temmuz 2017 tarihinde AS9100D ve ISO 9001:2015 kalite yönetim sistem belgelerini almıştır. Kasım 2016 tarihinden beri AS9100 ve NADCAP onaylı kimyasal işlem alt yüklenicilerimiz ile imalatını yapmış olduğumuz parçaların boyalı-bitmiş ürün olarak TUSAŞ için üretimini yapmaktayız.

OSTİM Savunma ve Havacılık Kümesi (OSSA) üyesi olarak küme tarafından düzenlenen iş geliştirme etkinlikleri ve tanıtım faaliyetleri kapsamında yerli ve yabancı birçok firma temsilcisi ile görüşmeler gerçekleştirirken, bu kapsamda yerli ve yabancı iş geliştirme faaliyetlerimiz de devam etmektedir.

Firmamız ile ilgili detaylar için www.orionhavacilik.com adresini ziyaret edebilirsiniz.

Orion Havacılık Makina Metal Sanayi ve Ticaret Ltd.Şti.

Ömer Kumtepe – Orion Havacılık Makina Metal Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti –
General Manager

Orion Havacılık was established by Ömer Kumtepe in April 2015 in order to manufacture the machining parts required by the defense and aviation/aerospace industry. The ISO9001-2008 certificate was obtained on July 13th. In its machine park, there are 3 5-axis MODIG CNC extrusion machines (20000 and 40000 rpm spindle speed) specially manufactured for defense and aviation/aerospace industry, 1 Mazak MS10 C-axis (3-axis) CNC turning machine, 1 Mazak AJV18 3-axis), 1 Dea Cmm machine and coiling machine and since November 2015, it has been continuing to manufacture subcomponent parts and aircraft ground support equipment for TUSAŞ in accordance with the AS9100 aviation quality standard.

On August 26th, 2016, it obtained TUSAŞ quality system approval certificate and was entitled to become a TUSAŞ approved supplier. The AS9100 Aviation Quality Certificate approval studies were completed in October 2016 and it obtained the AS9100C aviation standard certificate on October 10th, 2016. Continuing its work without compromise, Orion Havacılık received the AS9100D and ISO 9001: 2015 quality management system certificates in July 2017. Since November 2016 they have been manufacturing parts with AS9100 and NADCAP certified chemical processing subcontractors for TUSAŞ as finished painted parts.

As the member of the OSTİM Defense and Aviation Cluster (OSSA), they have been conducting negotiations with many domestic and foreign company representatives within the scope of business development and promotion activities organized by the Cluster and continuing their business development activities both within the country and abroad.

For more information about the company, please visit www.orionhavacilik.com.





Serdar Plastik – Termoplastik Bazlı Komponent Üretimi

1973 yılında, İlhami Tütek tarafından kurulmuş olan Serdar Plastik A.Ş., ağırlıklı olarak termoplastik bazlı komponent üretimi yapan bir aile şirkettir.

Beyaz eşya, otomotiv ve termoteknik başta olmak üzere; uzay, savunma sanayii ve havacılık sanayii de dâhil olmak üzere, toplam on üç ayrı sektörde, iki yüzün üzerinde yerli ve yabancı OEM müşterilerine komponent üretmektedir. Serdar Plastik, Çin ve Hindistan da dâhil olmak üzere, mevcut üretiminin yaklaşık %50'sini, beş kıtada, altmış beş ülkedeki müşterilerine, direk veya dolaylı olarak ihraç etmektedir.

Serdar Plastik, çok uzun zamandan beri öncelik verdiği ARGE çalışmaları sonucunda, sadece geçtiğimiz yıl on altı adet patent ve faydalı model başvurusu yapmıştır. Ayrıca farklı sektörlerde birçok markası bulunmaktadır. Bunlardan en çok bilinenleri SERKO (Off-Road araç sektöründeki aydınlatma komponentleri), SERKOFLEX (yatak sektöründeki polimer yay grupları), SERKOMAGNET (polimer mıknatıslar), SERKOFLOW (Hassas akış ölçüm sensörleri) olarak sayılabilir.

Özellikle SERKO markasıyla sadece Avrupa pazarında değil, gelişmekte olan Hindistan, Güney Amerika gibi pazarlardaki pazar paylarını da arttırmak hedefiyle, yakın gelecekte yurt dışı yatırım yapılanmasını da tamamlamayı hedeflemektedir.

Yakında işleme girecek 4. fabrikasıyla, toplamda 37.500 m2 kapalı alana sahip olan Serdar Plastik, kendi bünyesinde parça ve komponent tasarımı (mekanik / optik), enjeksiyon kalıp tasarımı-üretimi, üretim-test hatları tasarımı-üretimi, çok komponent parçalar dâhil enjeksiyon baskıları ve gruplama operasyonlarını, çok uzun yıllardır sahip olduğu ISO 9001, ISO/TS 16949, ISO 14001 ve OHSAS 18000 sertifikaları ile oluşmuş kalite kültürü ile yalın hatlarda etüt edilmiş güvenli kontrol sistemleri ile gerçekleştirmektedir.

2010 yılından itibaren otomotiv güvenlik parça üretimine de başlayan Serdar Plastik, özellikle test laboratuvar ve plastik parçaların üretim sonrası şekillendirilmesi (PVD metalizasyon (Al, Bakır, Inox), silikon hard coating, hot stamping, tampon baskı (çok renk, 360 derece), özel serigrafi) için üretim hatlarına da sahiptir.

Doğaya saygılı üretimi hedef edinen Serdar Plastik, yirmi yılı aşkın bir süredir geri dönüşümü olmayan (silikon, EPDM, vs.) ürünleri %100 geri dönüşümlü olan termoplastiğe çevirme projelerini gerçekleştirmektedir. Bunlarla beraber Alüminyum, Pirinç, Bakır dan termoplastiğe çevirme, çok komponent tasarımlarıyla parça birleştirme, vb. projeleriyle müşterilerimizin pazarlarındaki rekabet güçleri de artırılmaya çalışılmaktadır. Özellikle havacılıkta çok önemli olan ağırlık azaltma projelerine, komple parça tasarımı da üstlenerek ilk projesini 2016'da hayata geçirmiştir.

2014 yılında aramızdan ayrılan, firmamız ortaklarından Özge Tütek önderliğinde, 2009 yılında başlayan üretimdeki yatay ve dikey otomasyonu hedefleyen SPAS (Serdar Plastik Otomasyon Sistemi) sayesinde, üretimde kalem ve kâğıt kullanımı her kademede sıfırlanmıştır. 2011 sonundan itibaren Endüstri 4 olarak isimlendirilen 4. Sanayi Devriminde konuşulan konuları içeren SPAS sayesinde OEE, fire, departmanlar arası haberleşme online olarak yapılmaktadır. SPAS ile beraber robot, aparat ve makineler arası online haberleşme yapılandırmasıyla sadece ürün ve tasarımlardaki kaliteyi değil, iç üretim ve yönetim sistemini de geliştirmeye devam etmektedir.

Serdar Plastik – Thermoplastic Based Component production

Founded by İlhami Tütek in 1973, Serdar Plastik A.Ş. is a family company mainly producing thermoplastic based components. It produces components for more than two hundred domestic and foreign OEM customers in a total of thirteen different sectors, including white goods, automotive and thermos-technic, space, defense and aerospace industries. Serdar Plastik exports directly or indirectly about 50% of its current production to customers in sixty-five countries in five continents including China and India.

Serdar Plastik has applied for sixteen patents and utility models in the last year as a result of the R&D studies to which it has attached priority to for a long time. In addition, there are many brands in different sectors. The most well-known of them are SERKO (lighting components in Off-Road vehicle sector), SERKOFLEX (polymer spring groups in bed sector), SERKOMAGNET (polymer magnets), SERKOFLOW (Sensitive flow measurement sensors).

Especially with its SERKO brand, Serdar Plastik aims to complete with its foreign investment structure in the near future with the aim of increasing its market share not only in the European market, but also in developing markets such as India and South America.

Serdar Plastik, which has an indoor area of 37.500 m2 in total and with its 4th plant to commence operation soon, performs part and component design (mechanical / optical), injection mold design-production, production-test line design-production, injection printing including multi-component parts and grouping operations with its quality culture consisting of ISO 9001, ISO / TS 16949, ISO 14001 and OHSAS 18000 certificates that it has held for many years, with secure control systems tested on lean lines.

Since 2010, Serdar Plastik has started to produce automotive security parts as well and has production lines especially for shaping test laboratory and plastic parts after production (PVD metallization - Al, Copper, Inox -, silicone hard coating, hot stamping, pad printing – multicolor, 360 degrees – special serigraphy).

Aiming to produce environmental friendly products, Serdar Plastik has been performing projects to transform non-recycled products (silicon, EPDM, etc.) into 100% recyclable thermoplastics for more than twenty years. With its projects of thermoplastic transformation from Aluminum, Brass, Copper, and part assembly with multi-component designs, etc., it exerts efforts to increase the competitiveness of its customers in the market. In 2016, it realized its first project in weight reduction, which is very important in aviation, by undertaking full part design.

Thanks to SPAS (Serdar Plastik Automation System), which was initiated in 2009 under the leadership of Özge Tütek, a partner of our company who passed away in 2014, with the aim of horizontal and vertical automation in production, the use of pen and paper in production has been eliminated at every stage. Through SPAS which includes the topics discussed in the 4th Industrial Revolution, which is referred to as Industry 4, as of the end of 2011, the OEE, firewall and communication between departments are made online. With SPAS, through the online communication configuration between robot, apparatus and devices, Serdar Plastik continues to improve not only the quality of products and designs, but also the internal production and management system.



Tolga Plastik Sanayi ve Tic. Ltd. Şti.

Mehmet Hakan Atalay- Kurucu

Tolga Plastik San. ve Tic. Ltd. Şti., Mehmet Hakan Atalay tarafından 2001 yılında kurulmuştur. 2003 yılında kendisine ait olan tesisine taşınmış olup, günümüze kadar da faaliyet gösteren bir firmadır. Firmamız plastik enjeksiyon parça üretimi, plastik kalıp üretimi, 3 boyutlu modelleme ve ultrasonic birleştirme (kaynak) yöntemleri ile parça üretimi yapmaktadır.

Tolga Plastik olarak deneyimli kadromuz ile geliştirdiğimiz üretim yöntemleri ve sürekli yenilenen çalışmalarını sayesinde üstlendiği projeleri başarıyla tamamlamış, üreterek ve makina parkını genişleterek büyümeye devam etmiştir. Tolga Plastik her zaman ileri teknolojileri takip ederek, kaliteli ve hızlı parça üretim süreçlerini yakalayarak, müşteri beklentilerini en doğru parçaların üretimini gerçekleştirilmede başarılı sonuçlar elde etmiştir. Ürünler; tasarım aşamasından başlayıp prototip, kalıp üretimi, plastik enjeksiyon parça baskı, insert çakma / ultrasonic kaynak ve kalite kontrol proseslerini tamamlandıktan sonra müşteriye sevkıyat yapılmaktadır. Tolga Plastik bölgemizde bulunan savunma sanayii alt tedarikçi firması olarak faaliyet göstermekte, şirket yapısı olarak küçük ve hassasiyet istenen parçalar üzerinde üstün performans göstererek üretim yapmaktadır.

OSSA Kümelenmesi faaliyetlerinden birçok yurt dışı heyetler ile görüşmelerimiz sağlanmış, firmamız eğitim danışmanlık hizmetleri almış olup, ayrıca ICDDA' e katılarak uluslararası mecrada uygun şartlarda firmamızı yurtdışına tanıtmaya fırsatı bulmuştur.

Tolga Plastik Sanayi ve Tic. Ltd. Şti.

Mehmet Hakan Atalay- Founder

Tolga Plastik was founded by Mehmet Hakan Atalay in 2001 and relocated its facilities in 2003. Since then it has been performing activities for the production of plastic injection parts, plastic molds, and parts with 3D modelling and ultrasonic welding methods.

Thanks to the production methods it has developed with its experienced staff and continuously renewed activities, Tolga Plastik has successfully completed the projects it has undertaken and has continued to grow in production capacity and expanded its machine park. Tolga Plastik has always achieved successful results by meeting customer expectations and producing the most accurate parts by following advanced technologies and enjoying high quality and a fast part production processes. The products are delivered to customers after completing the design phase, prototype and mold production, plastic injection part processing, ultrasonic welding and quality control processes. Tolga Plastik operates as a sub-supplier of the defense industry in our region and makes high performance production on small and sensitive parts.

They have been able to meet with many foreign delegations thanks to the OSSA Clustering activities. The company has received training and consultancy services and also participated in ICDDA and had the opportunity to promote their company on the international arena.

Atropin enjektörü

Emniyet
Kapağı

Gövde Grubu
(dış gövde)

Conta

Enjektör
İğnesi





TurkMak Makina Mühendislik San. Ltd. Şti.

Hüseyin Gül – Şirket Sahibi & Genel Koordinatör

OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi (OSSA) üyesi TurkMak Makina Mühendislik San. Ltd. Şti., temelleri 2006 senesinde atılmış; bugün “Birlikten kuvvet doğar.” sözünün güzel bir örneği olan OSSA'nın yardımları ile AS9100 havacılık ve uzay kalite belgesi dâhilinde üretim yapmakta olan bir Ankara firmasıdır. İlk zamanlar, 4-5 kişilik mühendis ve teknik öğretmen kadrosu ile bir proje ve üretim ofisi şeklinde çalışan TurkMak, 2010 senesinde ilk CNC işleme merkezini alarak, üretime adım atmıştır. Bugün, 2400 m2 kapalı alana sahip olan tesisinde, bünyesine kattığı çeşitli CNC torna, 5 eksenli ve çok amaçlı CNC işleme merkezleri ile savunma ve havacılık sektöründe proje ve üretimlerine devam etmektedir.

Üretime yönelerek; başlangıçta 4-5 çalışandan, 2015 yılında 40'ı aşkın çalışan kadrosuna ulaşan TurkMak, makina yatırımı yanında kalite birimine de önem vererek son teknoloji kalite ölçüm cihazları ile kendisini güçlendirmiştir. Şu an, Türkiye'de başta TAI olmak üzere, Roketsan, Aselsan, TÜBITAK- Sage, MKEK, STM ve FNSS gibi havacılık ve savunma sanayiinde değerli ve büyük firmaları ile çalışan TurkMak, bu firmalarla olan iş ilişkilerini yeni yatırımları ile beraber her geçen gün daha da arttırmaktadır.

TurkMak parça adedi olarak sayısı binlerle ifade edilen yüzlerce farklı proje tamamlamış ve gerek savunma – havacılık, gerekse makina ve aksamaları endüstrisinde çözümünü zor, ciddi işleri hayata geçirmiştir. Üretim kabiliyeti dâhilinde ve ürün yelpazesinde; 10 gramlık küçük pimlerden paletli zırhlı askerî araçların 150 - 200 kilogramlık askı kolları, süspansiyon ve yürüyüş sistemlerine kadar çok çeşitli parçalar ve montajlı alt sistemler bulunmaktadır. TurkMak zoru yapmaktan çekinmeyen üretim mantığı ile beraber çalıştığı firmalar için daima “proje ve üretim çözüm merkezi” olmuştur.

TurkMak; Atak Helikopteri, Türksat Uydusu, Hürkuş Eğitim Uçağı & Hürkuş -C, Anka İnsansız Hava Aracı, Şimşek Yüksek Hızlı Hedef Uçak projelerinin çeşitli üretim aşamalarında görev almaktadır.

TurkMak'ın üretimini yaptığı bazı parça ve alt sistemler:

M578 kurtarıcı araçları için askı kolu gergi tekeri (idler arms & hubs), süspansiyon yuvaları (suspension housings), farklı araçlar için palet dişlileri (sprocket wheel) ve poryalar (sprocket hub), palet gergi fiyestürleri (track tensioner fixture), çeşitli çeki kancaları (towing pintle) ve çeki demirleri (tow bar), mühimmat rafları (ammunition rack).

Belirtilen üretim tecrübelerinin ışığında TurkMak, şu an ARGE ve tasarım ekibi üzerine yoğunlaşmış; önümüzdeki dönemde, ülkemizin ihtiyacı olan yerli ve millî özgün ürün konularında Türk Millî Savunma ve Havacılık Sanayiinde ihtiyaçlarına cevap verme yoluna kendini adanmıştır. Bundan sonraki süreçte, bugün beraber çalıştığı yerli ana savunma ve havacılık firmalarına ithalatı azaltmak adına alt sistem sağlayıcısı olarak hizmet vermeyi kendine şiar edinmiştir.

TurkMak Makina Mühendislik San. Ltd. Şti.

Hüseyin Gül – Company Owner & General Coordinator

TurkMak Makina Mühendislik San. Ltd. Şti., member of OSTİM Defense and Aviation Cluster (OSSA), was established in 2006 in Ankara and has been producing in accordance with the AS9100 aerospace and space quality certificate with the help of OSSA which demonstrates the motto of “union is strength.” Having performed as a project and production office with 4-5 engineers and technical teaching staff in the beginning, TurkMak purchased its first CNC processing center and began production in 2010. Today, in its 2400 m2 indoor area, it continues its projects and production in the defense and aerospace sector with its various CNC lathes, 5-axis and multi-purpose CNC processing centers.

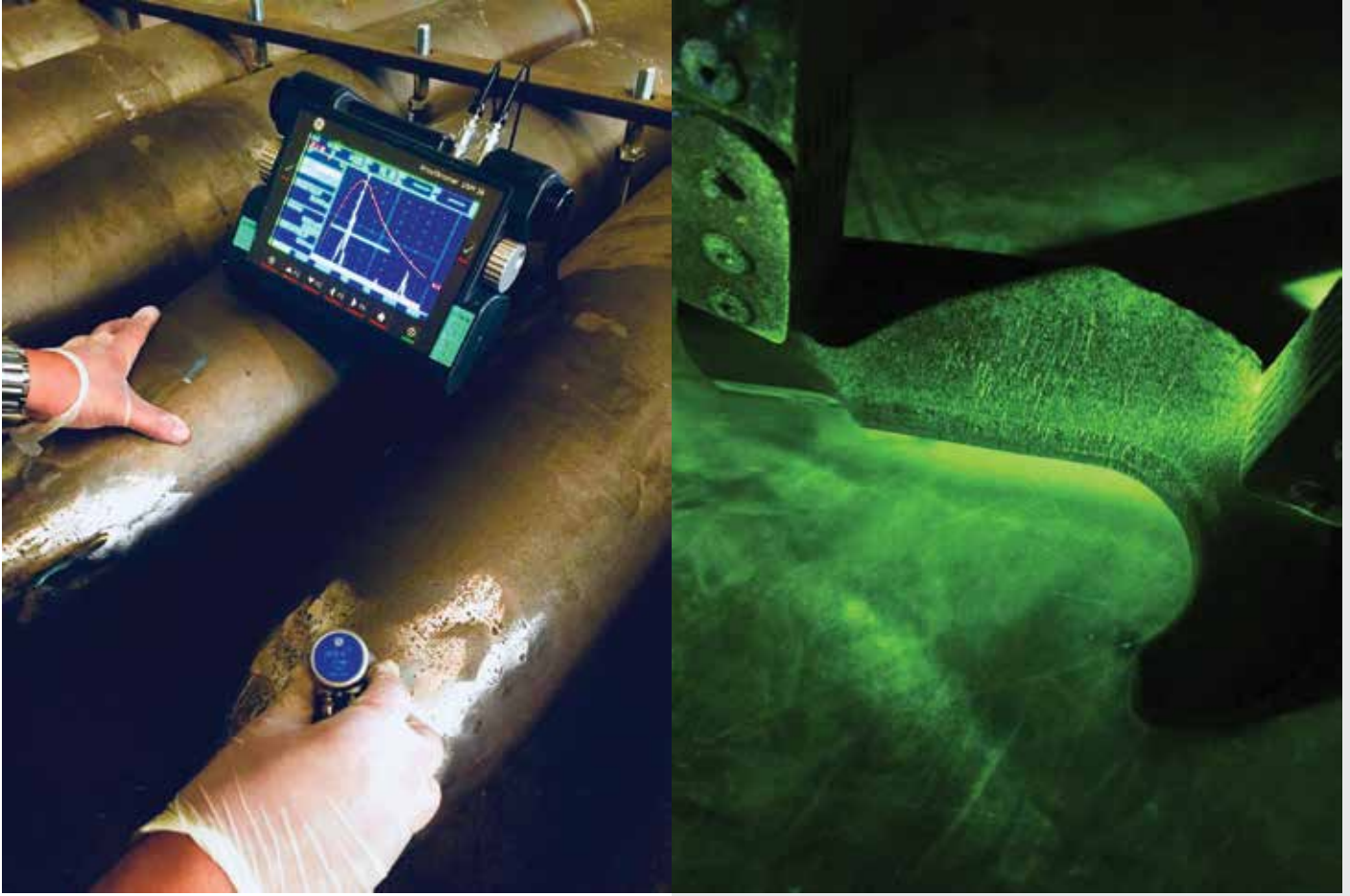
Starting from 4-5 employees and reaching over 40 employees as of 2015, TurkMak has strengthened itself with the latest technology quality measurement devices, attaching importance to quality as well as machinery investments. Working together with valuable and large companies in the aerospace and defense industry in Turkey such as TAI, ROKETSAN, Aselsan, TUBITAK-Sage, MKEK, STM and FNSS, TurkMak has been expanding its business relationships with these companies through new investments.

TurkMak has completed hundreds of different projects with thousands of parts and realized challenging work for both the defense and aerospace sector and machinery and accessories industry. Within production capability and in the product range, there are a wide range of parts and assembled subsystems ranging from 10 gr small pins to 150-200 kg suspension levers, suspension and track systems of tracked armored military vehicles. With the production logic which is brave enough for challenging conditions, TurkMak has always been a “project and production solution center” for companies it works together with.

TurkMak participates in the various production stages of Atak Helicopter, Türksat Satellite, Hürkuş Trainer Aircraft & Hürkuş-C Armed Light Attack Aircraft, Anka Unmanned Aerial vehicle, Şimşek High Speed Target Drone projects.

Some parts and subsystems that are manufactured by TurkMak are arms and hubs for M578 recovery vehicles, suspension housings, sprocket wheels and sprocket hubs for various vehicles, track tensioner fixtures, towing pintles and tow bars and ammunition racks.

In light of the above-mentioned production experience, TurkMak is now concentrating on R&D and design activities, and in the coming period is committed to meeting the needs of the Turkish national defense and aerospace industry in the domestic and national indigenous products that our country needs. In the future, TurkMak is keen to serve as a subsystem provider in order to reduce the imports of domestic defense and aerospace companies that it is currently working with today.



UMT Kalite Kontrol

Ümit Çetinkaya - Yönetim Kurulu Başkanı

2014 Yılında OSTİM Ankara'da 2 kişi ile faaliyetlerine başlayan UMT Kalite Kontrol firmamız, özellikle savunma sanayii sektörü için üretilen parçaların tahribatsız muayenesini gerçekleştirmek amacı ile kurulmuştur.

Aradan geçen 4 yıl içinde gerek teknoloji açısından gerekse personel açısından hızla büyüyerek savunma sanayii ve birçok millî projede görev almıştır.

Şu an bünyesindeki beş mühendis ve yirmi üç teknik kadrosu ile tahribatsız muayene; ultrasonik test, radyografik test (X-Ray), manyetik test, penetrant test, görsel muayene, hidrostatik basınç testi, vakum testi hizmetleri ve bünyemizde bulunan mekanik test laboratuvarı ile çekme testi, darbe testi, mikro yapı analizi, makro testi, sertlik testi hizmetlerini sunmaktayız.

Savunma sanayiinde üretilen küçük parçaları merkez laboratuvarımızda hacim olarak büyük olan parçaları ise firmalarımızın kendi lokasyonunda kontrol etmekteyiz.

Ülkemizin önde gelen savunma kurum/firmalarından MKEK, FNSS, TÜBİTAK-Sage, Aselsan, Roketsan, NuroL Makina veya alt taşeronlarının ürettiği ürünlerin kontrollerini yapmaktayız.

Yaptığımız çalışmalarda ticaretin yanında millî ve yerli projelerde yer almanın, bunlara destek vermenin ve çorbada tuzumuzun bulunmasının millî gururu ve hazzı hiçbir şeyle ölçülemez.

Terörle mücadelede kullanılan "Ejder Yalçın" 500 librelik bombaya, MPT 76 piyade tüfeğinden Nüfuz Edici Bombaya (NEB) kadar birçok üründe parmak izimizin bulunması işimizi ilk günkü aşk ile yapmamızı sağlamaktadır.

Savunma sanayii çalışmalarında bu şuur ile hizmet vermekteyiz. Ayrıca bu çalışmalarımızda bizleri firmalarla bir araya getiren birçok konuda desteklerini esirgemeyen OSSA Yönetim Kuruluna da sonsuz şükranlarımızı sunmaktayım.

UMT Quality Control

Ümit Çetinkaya – Chairman of the Board

Beginning its activities in 2014 with 2 people in OSTİM Ankara, UMT Quality Control was established with the aim to perform the non-destructive inspection of the parts produced especially for the defense industry sector. Within 4 years, there was rapid growth both in terms of technology and personnel and they have taken part in defense industry projects and other national projects.

Our company currently provides Non-destructive Testing Services, Ultrasonic Test, Radiographic Test (X-Ray), Magnetic Test, Penetrant Test, Visual Inspection, Hydrostatic Pressure Test, Vacuum Test Services with five engineers and twenty-three technical personnel. We also offer Tensile Testing, Impact Testing, Micro Structure Analysis, Macro Testing and Hardness Testing Services with our Mechanical Test Laboratory.

The small parts produced in the defense industry are controlled in our central laboratory, while the parts in larger sizes are controlled at the locations of the companies. We control the products manufactured by the leading defense industry companies of our country such as MKEK, FNSS, TÜBİTAK-Sage, Aselsan, Roketsan, NuroL Makina or their sub-contractors.

In addition to our business activities, the pride and pleasure of taking part in national and domestic projects and supporting them are priceless.

We are motivated by having work shares in many national and domestic products from "Ejder Yalçın" 4x4 Armored Vehicles used in fight against terrorism to 500 lb. bombs, MPT-76 Infantry Rifle and penetrating bombs.

We have been performing our activities in the defense industry with this consciousness. I would also like to extend our gratitude to the OSSA Board of Directors for their support of many issues and bringing us together with other companies.



Endüstriyel Yetkinlik Değerlendirme ve Destekleme Projesi (EYDEP) Lansman Toplantısı Ankara'da Gerçekleşti

Savunma Sanayii Müsteşarlığı (SSM) tarafından, sanayi içerisinde faaliyet gösteren firmaların savunma sektörüne nitelikli tedarikçi olabilmelerini sağlamak, durum analizlerinin yapılması ve gelişme planlarının oluşturulması amacıyla başlatılan Endüstriyel Yetkinlik Değerlendirme ve Destekleme Projesi'nin (EYDEP) lansman toplantısı Başbakan Binali Yıldırım, Millî Savunma Bakanı Nurettin Canikli, Savunma Sanayii Müsteşarı Prof. İsmail Demir ve çok sayıda davetlinin katılımıyla Ankara'da gerçekleştirildi.

Lansman töreninde kürsüye gelen Savunma Sanayii Müsteşarı Prof. İsmail Demir, EYDEP programının hibe ve destek programı olarak öngörülmediğini ifade ederek, bu programın amacının savunma sanayii sektörüne yeni oyuncular kazandırarak, sağlıklı (robust) bir tedarik zinciri oluşturmak olduğunu söyledi. Prof. Demir "Savunma sanayiinde kaliteyi arttırmak ve dünya çapında özgün ürünler üreten bir ülke olabilmeliyiz. Bunun için de mükemmeliyet seviyesine ulaşmamız gerekiyor. Eskiden şirketlerimiz

bu vizyonu hayata geçirmekte zorlanıyorlardı. Bu kapsamda eğitimler, danışmanlıklar verdik ve yaptığımız değerlendirmeler sonrasında şu kanaate vardık. Bizim bu şirketlerimizin global ölçekte bir oyuncu olup olmadığını değerlendirmemiz gerekiyor. Eksiklerini tespit edip, sonrasında bu eksikleri gidermek için nasıl destekler verebiliriz, nasıl eğitimler ve danışmanlıklar sunabiliriz? Teçhizat, yazılım nasıl bir destek gerekiyorsa, bunu oluşturalım istedik ve bu kapsamda somut adımları bu lansman ile atmış olduk. EYDEP programında denetçilerimizi eğittik ve şirketlerimizi denetleyecek yetkinliğe sahip oldular. Bu program giderek büyüyecek. Organize sanayi bölgeleri ve kümelenmelerle daha da genişleyecek. Ana sanayi firmalarımız hatta global savunma sanayii firmaları, bu program sayesinde tedarikçilerle uzun süreli iş ilişkileri kurabilecekler. Türkiye'de yetkin bir alt sanayi, alt sistem üreticileri ve giderek büyüyen global sanayi firmalarımızı oluşturacağımızı ümit ediyoruz." dedi.

Millî Savunma Bakanı Nurettin Canikli ise yüksek katma değerli ürün gruplarının daha çok savunma sanayiinde yer aldığını belirterek "Konvansiyonel ürünlerin dışında yüksek katma değerli ve yüksek fiyatla satılabilen inovatif ürünler geliştirmemiz, üretmemiz ve dünya piyasasına sunmamız gerekiyor. Türkiye'de üretilen, geliştirilen savunma ürünlerinin kritik sistem, alt sistemlerinden en mikro düzeydeki komponentlerine kadar ülkede üretilen bir yapı teşkil etmemiz gerekiyor. Bir şirketimiz tarafından geliştirilmiş olan mikro komponent, savunma sanayiinde

Launch Meeting of the Industrial Competency Assessment and Support Project (EYDEP) Held in Ankara

The launch meeting of the "Industrial Competency Assessment and Support Project" (EYDEP) was initiated by the Undersecretariat for Defense Industries. The purpose is to render companies active in industry as qualified suppliers for the defense industry. Execution of situation analyses and building development plans was held in Ankara with the participation of Prime Minister Binali Yıldırım, Minister of National Defense Nurettin Canikli, Undersecretary for Defense Prof. İsmail Demir and many invitees.

Taking the floor at the launch meeting, Undersecretary for Defense Prof. İsmail Demir stated that the EYDEP program is not considered a grant or support, and instead the aim of the program is to gain new players to the defense industry and thus form a robust supply chain. Prof. Demir continued, "We have to increase the quality in the defense industry and become a country manufacturing indigenous products worldwide. In order to achieve this, we have to reach the level of excellence. Our companies used to have difficulty in launching this vision, so we provided training and consultancy to this end and reached the following conclusion as

a result of our assessments: We need to evaluate whether our companies are players on global scale or not. We have to identify their inadequacies and clarify which type of support, training and consultancy needs to be provided. We wanted to provide support in areas of equipment or software and we took concrete steps to this end with this launch meeting. We trained our supervisors within the scope of the EYDEP program and they reached the competency to supervise our companies. This program will continue to grow and extend with the participation of organized industrial sites and clusters. Our main industry companies, even the global defense industry companies will be able to build long term business relationships with the help of this program. We hope to create a competent sub-industry, sub-system manufacturers and a growing global defense industry of companies in Turkey."

Minister of National Defense Nurettin Canikli expressed that the product groups with high added value are mostly within the scope of defense industry and added, "In addition to the conventional products, we should develop, manufacture innovative products with high added value that could be sold with higher prices and introduce them to the world market. We have to build a structure that is capable of producing the defense industry products manufactured and developed in Turkey, from their sub-systems to their components in the most micro level. There are cases where one of our defense industry companies has to develop a micro component from scratch that was

bir projede, başka bir savunma sanayii firmamız tarafından, yeniden sıfırdan geliştirilmek durumunda kalabiliyor. Mikro seviyeden sistem seviyesine kadar tüm bunların ortak bir tanımının yapılması, özelliklerinin belirlenmesi ve ortak bir havuz (data repository) oluşturulması gerekiyor. Tüm detaya hâkim olmamız gerekiyor ki, bütüne de hâkim olabilelim.” diye konuştu.

Başbakan Binali Yıldırım: “EYDEP Programına Ayrılan Bütçenin Arttırılması Gerekli”

Törende bir konuşma gerçekleştiren, Başbakan Binali Yıldırım ise dünyanın artık 4.0 endüstri ve sanal gerçekliğin ön planda olduğu yeni bir döneme girdiğini ifade ederek, Türkiye'nin bundan sonraki süreçte üretim alanında 4.0 endüstri kavramına hızla geçiş sağlayabilirse, katma değerini en az 2,5 kat arttırabileceğini söyledi.

Savunma sanayii alanında 10 yıl projeksiyonda, 60 milyar dolarlık iş hacmi ve alt yüz adet projenin beklediğini vurgulayan Yıldırım, bu projeleri gerçekleştiren bir yandan da yetkin firmaları oluşturmaları gerektiğini ve güçlü bir savunma sanayii eko-sistemi tesis etmeleri gerektiğini söyledi.

Firmaların tespit edilmesi, eksiklerin giderilmesi için yönlendirmelerin yapılmasının, alanında uzmanlaşmış firmaların ortaya çıkması için çok önemli olduğunu vurgulayan Yıldırım, bu kapsamda sağlanan desteklerin ve bu proje için ayrılan bütçenin de muhakkak arttırılması gerektiğinin altını çizdi.

Savunma Sanayii Müsteşarlığı Sanayileşme Daire Başkanı Bilal Aktaş ise yaptığı sunumda katılımcılara şunları aktardı; “EYDEP savunma sanayii firmalarının endüstriyel yetkinlik envanterinin çıkarılması için değerlendirme ve bu firmaların yapılan değerlendirmeler doğrultusunda geliştirilmesi için destekleme hedefini taşıyor. Bu program yerli ve yabancı ana yüklenicilerin alt yüklenici değerlendirme kriterlerinden yola çıkarak hazırlandı. Değerlendirme sonuçları oluşturulan portal tarafından tüm paydaşlarla paylaşılacak. Sürdürülebilir savunma sanayii için teknoloji ve alt sistem sahiplerine yönelik önümüzdeki dönemde ülkemize kazandırılması hedeflenen teknoloji ve alt sistemlerin belirlenmesi, sektöre yönelik gelecek

öngörülerin ortaya konularak her alt sektör için stratejik amaçlar hedefler ve bu amaçları gerçekleştirmek için yapılacak faaliyetlerin belirlenmesi savunma sanayii sektörel strateji dokümanında yer alıyor. Savunma sanayii strateji dokümanındaki faaliyetlerin gerçekleştirilmesinde de EYDEP sistematiği kullanılacak. EYDEP değerlendirmesindeki amaç, yetenek envanterinin oluşturulması, derecelendirilmesi ve paydaşlara raporlanmasından oluşuyor. Destekleme başlıklarımız ise sertifikasyon, Ar-Ge ve patent yönetimi, kurumsallaşma, belgelendirme faaliyeti, mentorluk ve eğitiminden oluşuyor. Bu programla her firmanın kendine ait özgün bir ürün ortaya koyması, ithalatında sıkıntı yaşanan kritik ürünlerin yerleştirilmesi, uluslararası standartlarda üretim ve uluslararası pazarda rekabet etmesi amaçlanıyor. EYDEP süreçlerinin işletilmesi için 50 milyon Türk Lirası kaynak ayrılmıştı, başbakanımızın bugünkü talimatıyla bu miktar daha da artacak. EYDEP aynı zamanda sanayinin destek sağlayan kamu kurumlarının da sanayi ile koordinasyonunda bir kaldıraç olacağını değerlendiriyoruz.”

Değerlendirme ve onay süreçleri ile de önemli bilgiler veren Aktaş, “Değerlendirmeye ilişkin süreç; savunma sanayileşme portalına kayıtlı firmalarla başlamak üzere -bunlarla sınırlı kalmamak kaydıyla- kendini EYDEP denetleme sürecinden geçirmek isteyen firmaların taleplerinin alınması, denetleme ve değerlendirmeyi yapacak denetleyicilerin atanması, planlama, ziyaret, değerlendirme ve değerlendirme raporlarının oluşturulmasından meydana geliyor. Değerlendirme soru setleri firmaların alanına göre değişen 5 farklı soru setinden oluşuyor. Sektöre göre içeriği ve başlıkları değiştirilecek esnek bir yapıya sahip. Genel ve ortak sorular tüm sektöre yönelik sorulurken; üretim yetkinliği, tasarım yetkinliği, yazılım yetkinliği, üretim-tasarım yetkinliği, sistem yetkinliği analizine ilişkin alt kategorilerdeki sorular da firmanın fotoğrafinin çekilmesinden bize kolaylık sağlıyor.” dedi.

Bilal Aktaş “2018 yılında yüz denetçinin daha ilave olarak bu programa katılması planlanıyor.”

EYDEP programında şu ana kadar

previously developed by another company as part of a defense industry company. All these from the micro level to system level should be defined jointly, their characteristics should be identified and eventually a joint data repository should be formed. In order to have comprehensive knowledge, we have to have a good command of all details.”

Prime Minister: “The budget allocated to the EYDEP Program has to be increased”

In his speech at the ceremony, Prime Minister Binali Yıldırım mentioned that the world has entered a new era where Industry 4.0 and virtual reality are at the forefront and added that if Turkey achieves a rapid transition into the Industry 4.0 concept in the production area, it may be able to increase its added value minimum 2.5 times. Underlining that according to their 10-year projection, \$60 billions of business volume and 600 projects are expected, Yıldırım stated that while executing these projects, they need to form competent companies and a strong defense industry eco-system. Emphasizing the importance of identification of the inadequacies and their fulfillment in respect of building companies that are competent in their areas of activity, Yıldırım underlined that the support provided to this end and the budget allocated to this Project should absolutely be increased.

In his presentation, Bilal Aktaş - Head of the Industrialization Department of the Undersecretariat for Defense Industries remarked: “The EYDEP aims to assess companies in order to prepare the industrial competencies of defense industry companies and support the development of the companies in line with these assessments. This program was prepared based on the development criteria identified for domestic and foreign main contractors and subcontractors. The assessment results will be shared with all shareholders via the portal established. Identification of the technology and subsystems that are aimed to be gained by our country in the upcoming period for the owners of technology and subsystems for a sustainable defense industry, determination of the strategic aims and targets for each industry by setting visions for the future in respect

of the industry and identification of the activities to be accomplished to realize such targets are included in the defense industry's industrial strategy document. The EYDEP schematic will also be used in the realization of the activities contained by the defense industry strategy document. The objective of the EYDEP assessment is composed of the preparation of the competency inventory, its rating and reporting to the shareholders. Our support topics are consisted of certification, R&D and patent management, institutionalization, documentation activity, mentorship and training. Through this program, every company's manufacturing of a unique, indigenous product, indigenization of critical products which are difficult to import, production in international standards and their competition in international market are aimed. A budget of 50 million TL was allocated for the execution of the EYDEP processes, and upon today's directive of our Prime Minister this amount will increase further. We believe that EYDEP will at the same time act as leverage for the coordination of the industry with governmental institutions that provide support.”

Sharing critical information also on the evaluation and approval processes Aktaş continued: “The process regarding evaluation, starting with the companies registered to the defense industrialization portal - but not limited to them - is composed of collection of the demands of the companies wishing to pass through the EYDEP supervision process, assignment of the supervisors who will be conducting the supervision and assessment, planning, visits, assessment and preparation of the assessment reports. The assessment survey sets are composed of five different survey sets varying on the activity areas of the companies. Their content and titles have a flexible structure that may be changed depending on the industry. General and common queries are directed to all industries; and the questions in the subcategories related with the analysis of production competency, design competency, software competency, production - design competency and system competency provide us great advantages in getting a clear picture of the company.”

altı sektör firması SSM ve MSB personellerinden oluşan toplam 110 kişilik denetçinin eğitildiğini söyleyen Aktaş; “110 kişilik denetçi toplam on yedi başlıkta eğitim gördü. Toplam 60 sınıf açıldı ve bu denetçiler yirmi beş eğitmen tarafından eğitildi. Derslere katılım oranı %85 olarak gerçekleşirken yüz on denetçinin, her birinin ortak bir şekilde değerlendirme yapabilmesi için en az beşerli gruplar hâlinde 60 firmaya ziyaret yapıldı. 2018 yılında da yüz kişilik ilave denetçinin daha eğitimlerini tamamlayarak bu programda yer almasını planlıyoruz.” dedi.

EYDEP programının en somut çıktısının rapor olduğunu değerlendiren Aktaş sözlerine şöyle devam etti; “EYDEP raporu ile firmalar güçlü ve zayıf yönlerini görebilecekler. Bununla birlikte fırsat analizi, yetenek matrisi, yerleştirilebilecek potansiyel ürünler, savunma sanayiindeki özel ürün, teknoloji ve yatırım alanları ve firma ile paylaşılacak radar grafikler bu raporda yer alacak. Destekleme modeli; değerlendirme raporlarının alınmasına müteakip, firmaların ihtiyaç analizleri EYDEP Üst Kurulu tarafından onaylanacak ve hizmet alımını Savunma Sanayii Müsteşarlığının bir alt firması olan SSTEK ile firmanın ihtiyaçlarını karşılayacak firma arasında bir sözleşme yapılacak ve bu bir mentor tarafından takip edilecek, aynı şekilde sanayileşme portalımıza raporlanacak ve yapılan desteklerin etki analizi takip edilecek. Bu destekleme modeliyle firmalarımızı teknoloji kullanan durumdan teknoloji üreten, yetkinlik bazlı durumdan ürüne sahibi firmalara dönüştürmek amaçlanıyor. Bu program sayesinde her firmamızın bir ürün ile anılmasını arzu ediyoruz.” dedi.

EYDEP Lansman Programı, Savunma Sanayii Müsteşarlığıyla KOSGEB ve Savunma Sanayii Teknolojileri A.Ş. arasında birer iş birliği protokolü imzalanması ve Savunma Sanayii Müsteşarlığı, Aselsan, Havelsan, FNSS, MKEK, Roketsan ve TAI firmaları arasında ise genel bir protokol ve Savunma Sanayii Müsteşarlığı SSTEK arasında EYDEP alt yüklenici temsil

sözleşmesi imzalanması ile sona erdi. EYDEP, savunma ve havacılık sektörü içerisinde yer alan firmaların, sektörün gerekliliklerine ne ölçüde karşılık verdiği, endüstriyel yetkinliklerinin ne seviyede olduğu, teknoloji geliştirme ve yerleştirme süreçlerine hazırlık seviyeleri ve bu yetkinliklerin ortak algı bütünlüğü içerisinde saptanabilmesi amaçlarını taşıyor.

EYDEP programıyla firma yetenekleri ve idari/teknik/finansal kapasitesi tekil bir bakış açısı ile gözden geçirilecek ve alt seviyelerde yapılacak sınıflandırmalar ve puanlandırmalarla bu bilgiler paydaşlara düzenli olarak sunulacak. Yapılan bu çalışmanın sonucunda firmaların hangi konularda ne kadar yetkin olduğunun haritası çıkarılabileceği gibi, firmaların savunma sektörü içerisinde aktif yer almalarının sağlanması (sınai sürdürülebilirlik) için hangi konularda gelişim sağlaması gerektiğinin raporları oluşturulacak. Bu raporlara dayanarak, değerlendirilen firmalar için geliştirme ve destekleme stratejileri oluşturulacak ve bu stratejilerle ilgili destek mekanizmalarının harekete geçirilmesi hedefleniyor. Düzenli aralıklarda yeniden yapılacak değerlendirmeler ile de firmanın zaman ekseninde ilerleyişi, gelişimi, geçirdiği aşamalar, destek programlarının verimliliği gibi süreçler, detaylı olarak izlenebilecek. Ayrıca çalışmanın, ana yükleniciler tarafından farklı zamanlarda muhtelif sebepler ile yapılan değerlendirmelere şemsiye nitelik katacağı ve bu değerlendirmeleri bütünlüştüreceği değerlendiriliyor.

Savunma alanında dışa bağımlılığın azaltılması amacıyla başlatılan bu programda, sektörde ayrı ayrı yeteneklerin, kurumsallaşması ve sektör genelinde yaygınlaşması amaçlanıyor. Yüksek nitelikte ürün ve teknoloji geliştirme yetkinliklerinin bu desteklerle firmalara kazandırılması sayesinde, sektörün özelinde ihtiyaç duyulan yüksek teknoloji tabanlı ürün ve sistemlerin yerli olarak üretilebilmesinin önündeki engellerin de kaldırılması hedefleniyor.

Bilal Aktaş “Involvement of 100 more supervisors are planned for inclusion in the 2018 program”

Stating that within the scope of the EYDEP program, 110 supervisors from 6 industry companies and the Undersecretariat for Defense Industries and Ministry of Defense were trained up to date, Aktaş said, “110 supervisors were trained on a total of 17 subjects. 60 courses were provided, and these supervisors were trained by 25 trainers. The participation level in the courses was 85% and 60 companies were visited by groups of a minimum of five people in order to conduct common assessments by 110 supervisors. When their training is completed, we plan to include 100 additional supervisors in this program in 2018 as well.”

Evaluating that the most concrete output of the EYDEP program was the report, Aktaş continued his speech: “On account of the EYDEP report, the companies will be able to see their strengths and weaknesses. In addition to this, opportunity analysis, capability matrix, potential products to be indigenized, special products, technology and investment areas in the defense industry and the radar graphics to be shared with the company will be covered in this report. The support model will be approved by the EYDEP high council with the requirement analyses of the companies upon the collection of the assessment reports and service procurement will be made through a contract signed by SSTEK which is an affiliate of the Undersecretariat for Defense Industries and a company which will fulfil all the demands of the company and this process will be monitored by a mentor, similarly it will be reported to our industrialization portal and the impact analysis of the support provided will be monitored as well. Through this support model, we aim to transform our companies to technology manufacturing companies owning their unique products from mere technology users. With the help of this program, we wish that each of our companies would be recalled with a unique product.”

The EYDEP Launching Program ended with the signing of cooperation protocols between the Undersecretariat for Defense Industries, KOSGEB and Savunma Sanayii Teknolojileri AŞ and

the signing of a general protocol by the Undersecretariat for Defense Industries, Aselsan, Havelsan, FNSS, MKEK, Roketsan and TAI companies and the signing of an EYDEP subcontractor representation agreement by the Undersecretariat for Defense Industries and SSTEK.

EYDEP aims to find out to what extent the companies in the defense and aerospace industry fulfil the requirements of the industry, to identify the level of their industrial competence, their level of preparation for technology development and the indigenization processes within the scope of a common perception.

With the EYDEP program, the capabilities and administrative/technical/ financial capacities of the companies will be revised through a unique point of view and this data acquired will be regularly submitted to the shareholders along with the classification to be made in sublevels and the scores. As a result of this activity, the map of the competence levels of companies in various subjects can be prepared as well as the reports can be written on which areas the companies need to develop for their active participation in the defense industry (for industrial sustainability). Based on these reports, the development and support strategies for the evaluated companies will be built and support mechanisms related to these strategies will be launched. With the assessments to be conducted in regular periods, the given company's progress over time, its development, the stages it goes through and the efficiency of the support programs can be monitored in detail. Moreover, it is regarded that this project will add quality to the assessments made due to various reasons over time by the main contractors and they will be integrated to these assessments.

The program was initiated to minimize the foreign dependency in the defense area and it aims to institutionalize the capabilities separately and extend them throughout the industry. Through the acquisition of high quality products and technology development competencies by companies through these programs, the goal is the elimination of obstacles that stand before the domestic production of products and systems based on high technology required by the sector.



EYDEP değerlendiricileri
EYDEP evaluators



SSM ile Airbus Arasında Stratejik İş Birliği Toplantısı Düzenlendi

Anlaşma, Savunma Sanayii Müsteşarı Prof. Dr. İsmail Demir ile AIRBUS Yönetim Kurulu Üyesi Thierry Baril tarafından imzalandı. İki taraf da Türkiye'deki endüstriyel ortaklığı genişletmek ve iş birliğini arttırmak üzere anlaştı. Anlaşma uyarınca AIRBUS, Türkiye'den alımını geliştirmeye devam edecek ve 2020 ile 2030 yılları arasında Türk tedarikçilerden 5 milyar dolarlık alım yapacak.

Bu anlaşma kapsamında sadece sivil havacılık alanında değil, savaş uçakları, taşımacılık, helikopter, hatta uzay taşıtları için de çeşitli alımların ve yatırımların gerçekleştirilebileceği belirtildi.

OSSA adına Proje Yöneticisi Uğur Aydın'ın da katılım sağladığı toplantıda AIRBUS Yönetim Kurulu Üyesi Thierry Baril, Türk havacılık sanayiinin ve KOBİ'lerin artan yetenek ve kabiliyetleri ile üretim gücünden çok memnun olduklarını belirterek, bu anlaşma ile Türkiye'den daha fazla ve daha kompleks parçaların alınacağını ve Türk havacılık sanayiinin ve KOBİ'lerin güçlerinin daha da artacağını belirtti. Savunma Sanayii Müsteşarı Prof. Dr. İsmail Demir konuyla ilgili olarak, Türk havacılık sektörüne güvenilmesi gerektiğini anlatarak "Kendimize 5 milyar dolarlık hedef koyduk. Bu çok zor ulaşılacak bir hedef. Ama eminim ki zamanı geldiğinde bu 5 milyar dolar bile aşılacak ve Airbus severek Türkiye sanayisine üretim, mühendislik ve hizmetler için daha fazla yatırım yapacak. Bizim Airbus'a taahhüdümüz budur." diye konuştu.

Strategic Business Alliance Meeting Held Between SSM and Airbus

Undersecretary of Defense Industry Prof. İsmail Demir and Airbus Board Member Thierry Baril signed an agreement. Both sides agreed to expand industrial partnership in Turkey and to increase cooperation. In accordance with the agreement, Airbus will continue to develop its purchasing from Turkey and will make a \$5 billion purchase from Turkish suppliers between 2020 and 2030.

Under this Agreement, various purchases and investments can be made not only in civil aviation, but also for war planes, transport, helicopters and even spacecraft.

On behalf of OSSA Project Manager Uğur Aydın participated in the meeting, Airbus Board Member Thierry Baril

said to the Turkish aviation industry that they are very satisfied with the production of power with an increased ability and capability of SMEs. With this agreement Turkey will produce more complex parts and the Turkish aviation industry and further increase the power of SMEs.

Undersecretary of Defense Industry Prof. İsmail Demir, regarding the subject, the Turkish aviation industry should be trusted by explaining, "We placed our own target of 5 billion dollars. This is a very difficult target. But I'm sure when the time comes it will exceed \$ 5 billion, even fondly Turkey and the Airbus production industry, will invest more for engineering and service. This is our commitment to Airbus."





Elektromanyetik Fırlatma Sistemi Saha Prototipi İçin Sözleşme İmzalandı

SSM ile OSSA Kümelenmesi üyesi Anadolu Yönlendirilmiş Enerji Teknolojileri A.Ş. arasında "Elektromanyetik Fırlatma Sistemi Saha Prototipi Tedarik Projesi Sözleşmesi" imzalandı

Savunma Sanayii Müsteşarlığı ile Anadolu Yönlendirilmiş Enerji Teknolojileri A.Ş. arasında "Elektromanyetik Fırlatma Sistemi Saha Prototipi Tedarik Projesi Sözleşmesi" imzalandı. Savunma Sanayii Müsteşarlığında gerçekleştirilen imza törenine Savunma Sanayii Müsteşarı Prof. İsmail Demir, OSTİM Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın, OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi (OSSA) yetkilileri ve sektör temsilcileri katıldı.

Burada bir konuşma yapan Müsteşar Prof. Dr. İsmail Demir, elektromanyetik fırlatma sisteminin geleceğe dönük kritik teknolojiler arasında yer aldığını, dünyada şu anda az sayıda ülkenin bu sistem üzerinde çalıştığını söyledi. Klasik silahlarda barut, yakıt veya patlayıcılarla hedef vurulduğunu, elektromanyetik top sisteminde ise bunların yerine elektrik enerjisi kullanıldığını belirten Demir, bu enerjiyle fırlatılan mühimmatın çok yüksek bir kinetik enerjiye ve

hipersonik hızla sahip olduğunu, hedefi de bu yüksek enerjiyle vurarak imha ettiğini kaydetti.

Müsteşar Prof. Dr. Demir; "Bu teknoloji konveksiyonel silah sistemlerine göre maliyet etkin bir sistem, bir top atışının maliyetiyle, füze menziline yani daha uzak mesafelere atış yapılabilir. Hipersonik hızlara sahip olması nedeniyle çok hızlı ve etkili bir sistemden bahsediyoruz. 2013 yılında ilk defa özel sektör tarafından %100 yerli ve millî olarak geliştirilen bir prototiple şu ana kadar 1000'e yakın test atışı yapıldı. Biz, bu prototip sistemin güvenlik güçlerimizin kullanacağı silah sistemi platformuna dönüşmesini hedefliyoruz. Bu projeye birlikte başka kurumların da aynı anda çalışmalarına devam etmesi, ayrıca memnuniyet vericidir." şeklinde konuştu.

Proje kapsamında; sistemin saha performansının görülmesini, silah sistemine yönelik çalışmalara katkı sağlanmasını ve olası operasyonlarda kullanılmasını amaçladıklarını söyleyen Prof. Demir, bugün bu amaç doğrultusunda laboratuvar ortamında oluşturulan prototip ile benzer özelliklerde bir adet saha prototipinin tedarik edilmesine yönelik olarak Anadolu Yönlendirilmiş Enerji Teknolojileri A.Ş. ile sözleşme imzalandığını ifade etti.

A contract Awarded for the Electromagnetic Launch System Field Prototype

The "Electromagnetic Launch System Field Prototype Supply Project Contract" was signed between the Undersecretariat for Defense Industries (SSM) and the member of OSSA Cluster, Anadolu Yönlendirilmiş Enerji Teknolojileri A.Ş.

The "Electromagnetic Launch System Field Prototype Supply Project Contract" was signed between SSM and Anadolu Yönlendirilmiş Enerji Teknolojileri A.Ş. The Undersecretary for Defense Industries Prof. İsmail Demir, OSTİM Chairman Orhan Aydın, OSTİM Defense and Aviation Cluster (OSSA) officials and sector representatives attended the signature ceremony held at the SSM premises.

Delivering a speech at the signature ceremony, the Undersecretary Prof. İsmail Demir said that the electromagnetic launch system is amongst the critical technologies for the future and that few countries in the world are currently working on this system. Stating that the targets are shot with gunpowder, fuel or explosives in the conventional weapons, whereas in electromagnetic gun system, electrical energy is used instead, Prof. Demir said that the

ammunition launched by this energy has a very high kinetic energy and hypersonic speed and that the target is also destroyed by shooting with this high energy.

Undersecretary Prof. Demir: "The greatest advantage of this technology is that the firing costs are affordable in comparison with the conventional artillery systems. Thanks to their hypersonic speeds, we are talking about a high-speed and efficient system. For the first time in 2013, a prototype was developed nationally and domestically by the private sector and nearly 1000 test firings have been made so far. We aim to transform this prototype system into a weapon system platform that our security forces will use. It is also pleasing that other institutions continue to work at the same time together with this project".

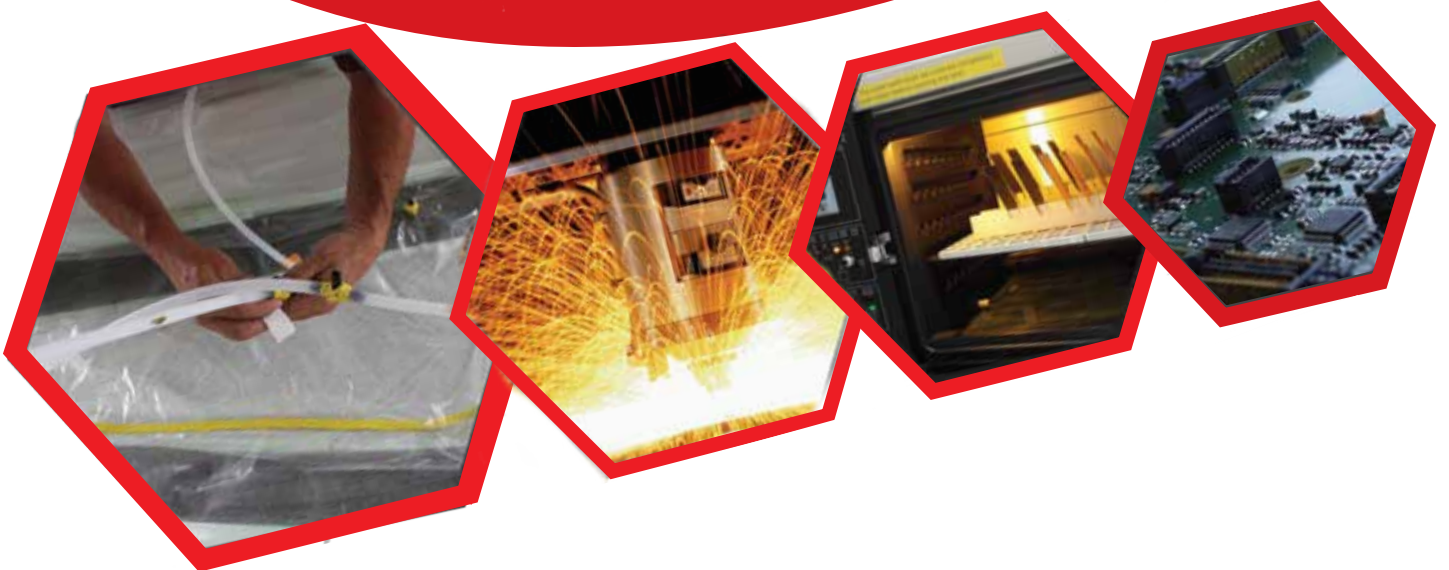
Stating that within the scope of the Project they aim to see the field performance of the system, the contribution is the achievement towards the weapon system studies and the utilization of it in possible operations, Prof. Demir said that to this end a contract was signed today with Anadolu Yönlendirilmiş Enerji Teknolojileri A.Ş. for the supply of one field prototype having similar features with the prototype which was developed at the laboratory environment.



190+ COMPANIES
7000+ STAFF

OSSA

OSTİM DEFENSE AND AVIATION
CLUSTER




FARNBOROUGH
INTERNATIONAL
AIRSHOW
16-22 JULY 2018

Please Visit Us At
HALL 2 STAND 2416

www.ostimsavuma.org



[/ostimsavunma](https://www.youtube.com/channel/UC...)



Undersecretariat for
Defence Industries



ANKARA ICDDA

Industrial Cooperation Days in
DEFENSE & AEROSPACE

4th Edition

October 23-25, 2018
Ankara, Turkey

Hacettepe University,
Beytepe Congress Center

2016 SPONSORS



2016 PARTICIPANTS



OSSA
OSTIM DEFENSE AND AVIATION
CLUSTER

www.icdda.com.tr
www.ankara.bciaerospace.com

abe advanced
business
events
ndvb.com